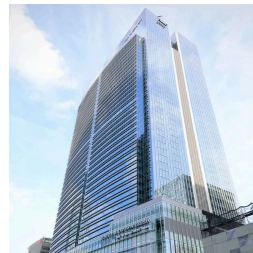


# スクール・学習塾ビジネス経営研究会

30年後も  
地域になくてもならない  
教育企業へ





グループです

総合経営コンサルティング

中堅・中小企業向け

日本最大級の

船井総研グループは

グループパーパス

# サステナブルグロース カンパニーを もっと。

Sustainable Growth for More Companies

どんな時代にも成長し続ける企業を増やし、  
あらゆる人が幸せにその可能性を開花させ、  
社会の生産性をも上げられる  
そんな未来を私たちがリードしよう

Funai Way  
グループコアバリュー



## サステナブルグロースカンパニーとは？



どんな状況でも業績を伸ばし、企業価値を持続的に向上できる「強さ」と、  
より遠いステークホルダー・一人ひとりを思いやれる「優しさ」を兼ね備えた会社を指します。  
「もっと」には、一企業だけでなく地域・業界・社会そして国家にまで、  
より良い影響を与えていく存在を目指したいという想いを込めています。

### ○ サステナブルグロースカンパニーアワード2024の様子





# スクール・学習塾 ビジネス経営研究会

全国の最新成功事例を学び共有し、実践する会員制コミュニティ

教育業界は、衰退期に突入  
だからこそ「地域になくてはならない企業」であり続ける。  
そんな教育企業の経営をリードします。

急加速する少子化、回復の兆しが見えない不景気の波、  
それにより下がり続ける実質賃金、労働人口の減少、上がり続ける最低賃金…  
ここから先の数十年は、教育企業にとって、かつてないほど厳しい局面に立たされることが予測されます。

数年後、地域の小学校には何人の児童が通っているでしょうか？  
数年後、習い事に通える家庭は何世帯存在するでしょうか？  
数年後、地域の習い事教室や学習塾は、何教室残っているでしょうか？

こんな時代だからこそ、“地域になくてはならない教育企業”として、  
持続的に成長し続ける力強さが求められます。

全国の志高い教育企業にとって、知恵・原動力・仲間となるべく、  
私たち株式会社船井総合研究所（以下、船井総研）は  
この「スクール・学習塾ビジネス経営研究会」を運営しております。

スクール・学習塾ビジネス経営研究会が追求する  
サステナブルグロースカンパニーとは

「教育」を通して、  
生徒とそこご家族の幸せを追求し、  
思いやりを持って地域社会に貢献する企業

人財を「資本」として考え、  
賃金・労働環境・教育体制への投資から  
成長と収益を生み続ける企業

サステナ  
ブルグロース  
カンパニー

いかなる時も、  
時流を正しく、冷静に理解し、  
自社を客観的に捉えることができる企業

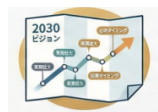
# スクール・学習塾 ビジネス経営研究会 ご入会時 6大特典

このような課題を  
お持ちの皆様へ

- ✓ 既存のビジネスモデルの延長線上に不安を感じている
- ✓ 10年、20年先も選ばれ続けるための「次の柱」を模索している
- ✓ 現場の課題に追われ、中長期の戦略を考える時間が取れていない

## 01 初回半日 2030年ビジョン策定コンサルティング

少子化の加速、生成AIの普及そして異業種参入。教育業界をとりまく環境は、これまでの成功法則が通用しない「大転換期」を迎えています。本コンサルティングでは、貴社の現状分析（内部環境）とマクロトレンド（外部環境）を掛け合わせ、「2030年に貴社が地域でどのような立ち位置を目指すべきか」というロードマップを3時間個別コンサルティングで策定します。



「2030ビジョン」ロードマップ (A3・1枚)



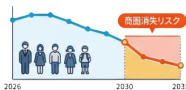
時流対応型ドメイン再定義シート



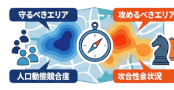
フェーズ別・経営重要タスク一覧

## 02 リスク判定と「新・エリア戦略」調査 商圈調査レポート

「なんとなく」の出店や販促は、すでに通用しない時代です。本レポートは、データサイエンスの視点から貴社の商圈を精密に分析し、エリア戦略を再定義するサービスです。10年先までの学齢人口推移と競合状況を掛け合わせ、感覚値ではなく「データに基づいた勝てる商圈戦略」を可視化し、説得力のある事業計画の根拠を提供します。



ピンポイント学齢人口推移予測 (2026年~2035年)



エリア・ポテンシャル判定 (精密な地図)



商圈特性に応じた「時流対応」提言

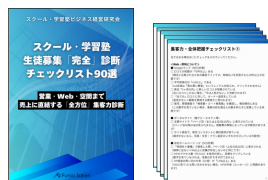
このような課題を  
お持ちの皆様へ

- ✓ HPのアクセス数や、反響率、入会率などの「基準値」を知りたい
- ✓ 毎月の反響数や歩留まりを正確に追えていない
- ✓ スタッフ間で問い合わせ対応や面談の成約率に大きなバラつきがある
- ✓ 現場ならではのAI活用を知り、業績を上げたい

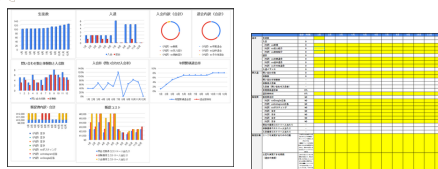
## 持続的な成長を支える！経営お役立ちツール

「集客チェックリスト90選」と「KPI管理シート」が、貴社のボトルネックを可視化しデータ経営を実現します。さらに、属人性を排除した「場面別トークマニュアル」により、新人でも高い成約率を叩き出す勝ちパターンを収録。「withAIDX」ではAI活用事例を50収録しております。集客・成約・管理の全てを網羅したツール群が、貴社の経営のサポートを致します。

### 03 集客チェックリスト90選



### 04 KPI管理シート



### 05 場面別トークマニュアル集



### 06 with AIDX (AI活用事例50選)



# スクール・学習塾 ビジネス経営研究会 会員限定サービス

## 相談 経営の迷いを、確信と後押しに。30分Zoomコンサルティング

2か月に1度の勉強会が非開催となる月には、教育業界に精通した専門コンサルタントとの個別経営相談(30分)を実施しています。生徒募集、人材戦略、DX化の推進といったテーマはもちろん、日々の経営判断に迷った時や、突発的なトラブル・課題についてもご相談いただけます。「自社の考えや方向性が間違っていないか確認したい」「決断への後押しが欲しい」といったご要望にお応えするほか、客観的な視点からの改善案もご提案。勉強会で学んだ成功事例を、そのまま真似るのではなく、「貴社流」にカスタマイズして現場へ落とし込むための具体的なステップを共に考えます。



## 動画 スクール業界に完全特化したテーマ別動画コンテンツ「社長ゼミ」

主なテーマ：  
新規事業参入・入会営業・Webマーケティング・業界トレンド・DX・AI等  
スクール学習塾の業界に特化した知識・経営ノウハウをライブリ化した動画コンテンツ。



## 動画 全業種 経営の解像度を上げるオンラインメディア「社長online」

社長onlineは経営者向けの船井総研プロデュースWEBメディアで、独自の経営者向けコンテンツを提供し、有識者やコンサルタントのコメントを取り入れることで多角的に理解できます。また、NewsPicksと提携しており、研究会会員は有料版を付帯サービスとして利用できます。



## 参加 6,000社規模全業種が参加する「経営戦略セミナー」の出席

船井総研主催の経営戦略セミナーは、伝統的なセミナーであり、2027年で100回目を迎えます。経営者がより良い未来に向けた戦略立案や経営観の醸成、人脈の拡大や知見の深化を目的としています。年間6,000社以上が参加し、充実した時間を過ごすことができます。



## 参加 成功の秘訣をその目で。モデル企業の視察バスツアー会員特別価格

年に1度、モデル企業を複数社大型バスで巡り現地訪問をするツアーを開催しております。実際に現場に行くからこそ、強烈な原体験となり、自社で日々の取り組みを振り返り、いつもとは少し違う角度の考え方を取り入れるきっかけとなることもあります。



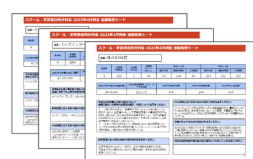
## レポート 業界専門コンサルタントが執筆する経営月刊誌「SBレポート」

毎月、船井総研の教育事業専門コンサルタントが執筆した、スクール・塾経営に特化したビジネスレポートを発行しております。時流、生徒募集、DX、人材戦略、教務等、さまざまなテーマについて解説しており、社員研修などの資料としてもご利用可能です。



## レポート 会員企業の成功事例が手に入る！スクール学習塾の「事例集」

会員企業のリアルな経営数値や、実践事例等をおまとめた「事例集」を、例会ごとに発行させていただいております。各例会のテーマに沿った取り組みや成功事例について具体的に記載いただいているため、課題に応じて自社への落とし込みすることができます。



## 割引 船井総研主催の全業種セミナーへ会員価格でご参加

船井総研が開催しているセミナー、研修等に、会員企業は特別価格でご参加いただくことができます。



## 組織 健康診断的に従業員満足度をスコア化 組織SANBŌ 財務立案戦略をサポートする CASHFLOW SANBŌ

組織SANBŌは従業員の満足度調査ではなく、経営者が目指したい組織に対して従業員がどう思っているかが明確になります。またCASHFLOW SANBŌは金融機関や投資家からの評価を上げるために伸ばすべき財務力を見える化することができます。



上記特典に加え、さらに2カ月に1度、ゲストを招いた会員限定のセミナー（勉強会）を開催いたします。

競争が激化するスクール・学習塾業界の中で、成功している先進事例を学ぶ、全国の有志経営者のための会員制の勉強会です。やる気と熱意を持った方に参加していただき、前向きな経営者集団の中で切磋琢磨し、業界の健全な展望を目指します。教室長一人だけでは長期的な発展が難しい業界ですが、この勉強会では経営者の方だけでなく、次世代を担う二代目・三代目の方、優秀なスタッフにもご参加いただきたいと思います。是非、そのような方にもご参加いただき、自教室の財産にしてみたいはいかがでしょうか。

## 充実の5時間半 豪華ゲスト講師を招待 最新業界の動向を学ぶ！



業界の時流を掴んだ情報をお届けする研究会の一日。

### 教育業界に”今” イノベーションを!!



11:00  
▼  
11:50



#### 最新！教育業界動向と時流予測

業界の時流は刻々と変化しています。本講座では講師が毎回「最新事例」を解説し、3~5年後の近未来から30年先の中長期的展望までを網羅。マクロとミクロの両面から、今捉えるべき「旬」の情報をお届けします。

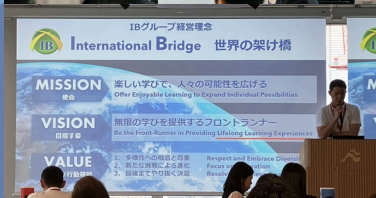
12:00  
▼  
12:50



#### 船井総研 講師による成功事例講座

全国の教育現場で成果を出している塾・スクールの成功事例を、コンサルタントが徹底分析。生徒募集や運営の「成功のルール」を体系化して解説し、貴校で即実践できる具体的なアクションを提示します。

13:50  
▼  
15:10



#### ゲスト講師による成功事例講演

教育企業の経営課題が多様化する中、本勉強会ではDXや人材育成などの重要テーマを厳選。豪華ゲストの経営者を講師に迎え、成功の裏側にある「リアルな情報」を直接お届けします。

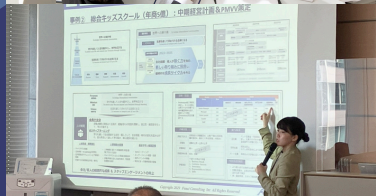
15:20  
▼  
16:00



#### 専門テーマ別情報交換会

同業・同規模の交流で自社を客観視し、埋もれていた経営課題を浮き彫りにします。成功企業のノウハウを吸収し自社流に落とし込むことで、確かな成長へと繋がる情報交換を実現します。

16:10  
▼  
16:30



#### 船井総研 講師によるまとめ講座

最新の業界動向とゲスト講座の内容を総括してお伝えします。志を同じくする経営者の皆様さらなる成長を遂げられるよう、具体的なアクションプランを提示。例会終了後、すぐに自社で実践できる「明日への指針」をお持ち帰りいただけます。

※開催時刻は変更となる場合がございます。

船井総合研究所

スクール・学習塾  
ビジネス経営研究会  
アワード 2025

25  
Business  
Award

MVP  
賞

2025年最も  
輝かしい功績  
の企業

有限会社  
キッズインターナショナル  
COO

大田黒 哲之 氏



株式会社  
熱き情熱コーポレーション  
代表取締役社長

阿部 賢悟 氏



## 売上120%成長・利益率12%達成！他企業との「共創」と未来を見据えた組織力で教育業界を牽引するMVP企業

幼児教育教室や託児所の運営、児童用教材の開発・販売を行う。現在は都内を中心に8つのセンター（施設）を展開し、多様性あふれるオールイングリッシュの教育環境を提供している。

ー有限会社 キッズインターナショナル

激化する環境の中、2年間で売上成長率120%、業界平均を大きく上回る利益率12%を達成されました。この飛躍は「善意や感覚に依存した運営」から「数字ベースの構造改革」を断行した結果です。「理念」と「仕組み」を両輪とし、人件費を「枠内の余白」として現場に裁量を持たせるマネジメントで、利益確保とモチベーションの向上を見事に両立させています。

また、M&Aを事業撤退の「出口」ではなく、自社と他社の強みを掛け合わせる「入口」と再定義し、他企業との「共創」による新たな教育価値の創出もスピーディに推進しています。

クリアな評価基準による実行力の高い組織づくりや、「教育を持続可能な産業にする」「日本発の教育モデルを世界へ」という未来を見据えた力強い取り組みを高く評価し、MVP企業として選出いたしました。

## 人口減少エリアで常に売上を拡大！会員平均を大きく上回る生産性を実現。圧倒的かつ強固な組織力で地域を支えるMVP企業

大分県を中心に22教室を運営。創業から約40年の歴史を持つ総合教育企業。「人・心・志」を育む指導で地域の子どもたちの未来を切り拓く。

ー株式会社 熱き情熱コーポレーション

大分など人口が減り続ける地域でも売上を伸ばし続けている理由は、大胆な働き方改革と、社員への惜しみない投資にあります。同社は、給与の大幅アップや休みやすい環境づくりに加え、授業以外の業務を専門チームに任せる仕組みを導入しました。塾業界の常識を覆す環境を整えたことで、県外からも優秀な人材が集まる強い組織へと成長。その結果、従業員一人当たり約1,700万円という、平均を大きく上回る驚異的な生産性を達成しています。

さらに、他の塾からの事業引き継ぎや高校生専用教室のオープンなど、地域のニーズに合わせた新しい挑戦を続ける一方で、塾の基本である「成績を上げる力」も徹底的に磨いています。

社員が生き生きと働ける環境を作りながら、大きく成長し続ける素晴らしい組織力を評価し、MVP企業として選出いたしました。




# Business Award スクール・学習塾ビジネス経営研究会アワード 2025 受賞企業

スクール・学習塾ビジネス経営研究会の2025年に受賞された会員をご紹介します


新規事業大賞  
生徒募集大賞  
業績大賞  
高生産性大賞  
従業員満足大賞

株式会社 熱き情熱コーポレーション  
代表取締役社長  
**阿部 賢悟** 氏




HR大賞  
DX大賞  
新規事業大賞

有限会社 キッズインターナショナル  
COO  
**大田 黒 哲之** 氏




顧客満足大賞  
弟妹通学率大賞  
研究会貢献大賞

松新開発 株式会社  
かちがわの社  
スクール長  
**山内 一生** 氏




デジタルマーケティング大賞  
新規事業大賞  
高生産性大賞  
皆勤賞  
研究会貢献大賞

株式会社 インクル  
代表取締役  
**黄 喜 澤** 氏




生徒数大賞  
生徒増員数大賞

株式会社 インド  
代表取締役社長  
**沼田 紀代美** 氏




HR大賞  
業績大賞

協和物産 株式会社  
代表取締役  
**空田 真之** 氏




DX大賞  
皆勤賞

有限会社 ジェム  
代表取締役  
**合田 美雪** 氏




新規事業大賞  
弟妹通学率大賞

株式会社 ユビキタステージ  
ートインターナショナル  
代表取締役  
**石丸 和則** 氏




継続5年賞

株式会社 福岡ゼミナール  
代表取締役  
**福岡 正典** 氏




継続5年賞

株式会社 キープキャリア  
リアル  
代表取締役  
**原 澤 直 人** 氏




皆勤賞  
研究会貢献大賞

有限会社 ハース  
代表  
**諸田 俊明** 氏




生徒募集大賞

株式会社 Jヒルズ  
責任者  
**村山 健一郎** 氏




LTV大賞

ミキ・スタディ・パルズ  
有限会社  
取締役  
**中川 美紀** 氏




HR大賞

有限会社 コスモスインターナショナル  
スクール  
代表取締役  
**山本 美澄** 氏




高収益大賞

株式会社 言葉の森  
代表取締役  
**中根 克明** 氏




継続5年賞

株式会社 マーガレット  
代表取締役  
**浦 浜 恵 美** 氏



継続5年賞

株式会社 修明  
代表取締役社長  
**上 谷 修 一 郎** 氏



皆勤賞

株式会社 DCT教育  
代表取締役  
**今 村 英 之** 氏



# Members VOICE

## 会員からの声

スクール・学習塾ビジネス経営研究会に  
ご入会いただいている会員からの声をご紹介します



研究会は一步引いた視点からおさらいをすることが  
できるため本当に貴重な場ですね

研究会は、一步引いた視点からおさらいをすることが  
できるため、本当に貴重な場ですね。

また、担当コンサルタントのみなさんには普段から  
アドバイスや意見をいただいています。  
質問等メールを送るとすぐに返事が返ってきますし、  
ブレのないお答えでいつも助かります。

株式会社熱き情熱コーポレーション 代表取締役社長 阿部 賢悟 氏

## 本音で語る！ 同業者とのオープンな会話がここに

実際に同業種の方々とお会いして、  
率直な意見を伺う機会はなかなか得られませんが、  
研究会に参加し、異なる地域や規模の事業者と  
コミュニケーションを取ることで、  
裏話や本音の部分を知ることができ、  
具体的な事例を教えていただけるので  
非常に参考になります。

株式会社 名大SKY 近藤 友紀氏



## 同業の仲間の縁も広がり 高利益型の経営も実現

勉強の内容を学ぶだけでなく、  
仲間もできればいいなと思っていました。  
入会した当初は話を聞くだけでしたが、  
徐々に経営データを確認・分析し、  
統計等も確認するようになりました。  
入会し約1年後には、事例を発表できるようになりましたし、  
同業の仲間の縁も広がってきました。  
そうした継続の結果、研究会のMVPで表彰されるような  
高利益型の経営を実現できるようになりました。

株式会社インクル 代表取締役 黄 喜澤氏



# 会員企業業種のご紹介



Member introduction

# 会員紹介

スクール・学習塾ビジネス経営研究会にご入会いただいている会員のエリアや業種をご紹介します。

# 会員企業の分布図



# Consulting service コンサルタントのご紹介

スクール・学習塾経営コンサルティングの知識だけでなく様々な経歴を持つコンサルタントが在籍

## スクール・学習塾企業に専門特化した コンサルタントが貴社の発展の一助となります

スクール・学習塾経営のみならず、時事や経済の状況を分析し、多角的に  
クライアント企業を支援いたします。最新の教育知識や時流を把握する  
ための勉強も怠らず、幅広いニーズに応じられる提案を目指します。



伊藤 菜央



犬塚 義人



小川 慎太郎



北村 拓也



島崎 卓也



萩野 理子



山口 雄大



山本 拓

## コンサルティング実績

### 教育付き学童A 中部エリア・2施設

デジタル活用×DX推進で  
3年連続売上115%以上の成長を実現

わずか3ヶ月で定員&単月黒字化を達成。  
さらに入会率30%アップ、  
退会率50%ダウンという成果を上げつつ、  
高収益モデルも実現し、DXで業界の  
最先端を走り、常に成長し続ける企業に。



- ★ システム導入による顧客情報の一元管理で業務効率化
- ★ 異業種からの参入を支える“自走型組織”の構築

※2025年のA社売上に基づく、船井総研調査結果

### 英語塾C 関東エリア・5教室以上

紙媒体脱却×Web集客の攻略で  
3年連続売上110%成長を実現

SEO対策やリスティング広告等、紙媒体か  
ら脱却した生徒募集を徹底。  
また各教室長が「小さな経営者」として教  
務だけでなく、営業活動も高いレベルでこ  
なし、常に成長し続ける企業に。



- ★ リスティング広告経由の  
新規お問合せ獲得単価12,000円/1人を実現
- ★ 戦略的なコラム執筆により  
多くの検索キーワードでSEO順位1位を獲得

※2025年のC社売上に基づく、船井総研調査結果

### 学習塾B 関東エリア・40教室以上

営業トークの中身を見直す等の  
入会営業改革により売上10億円突破

攻めの教室展開実現のために、立ち上  
げ初年度で40名集客を達成するため  
の“新教室長向け営業研修”を再構築  
する等、人材戦略に注力し成長し続ける  
企業に。



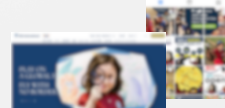
- ★ 競合他社と比較した際の自社の強みを明確にした  
営業トークの見直し
- ★ テレアポ部隊の構築により、ポータルサイト経由の  
来校率を大幅改善

※2025年のB社売上に基づく、船井総研調査結果

### 英会話スクールD 関東エリア・7教室

スタッフの営業力に頼らない  
生徒募集改革により売上昨対比115%成長越え

本部主導により高いスピード感で生徒募  
集施策を実行。HPリニューアル等による  
超高単価モデルのブランディング戦略に  
注力し、常に成長し続ける企業に。



- ★ Instagram広告経由で1広告当たり  
新規お問合せ数10件を獲得
- ★ SEO対策強化で教室ページの訪問者数2.7倍に増加

※2025年のD社売上に基づく、船井総研調査結果

# 入会のご案内



スクール・学習塾ビジネス経営研究会一同から皆様へ

教育業界で働く人たちの地位向上と自己実現を目指して

教育業は子どもたちを始めとするヒトの未来・可能性を育む非常に社会的意義のある業界と考えております。  
一方、経営者、働く従業員の待遇は他の業種と比較した際に必ずしも高いとは言えません。  
そこには[教育=ボランティア]といった昔ながらの日本的考えが未だに残っているように感じます。

これから少子化など外部環境が悪化する中で、  
理想の教育・教育機関を残していくためにも経営の力が必要だと考えています。  
教育と経営が両輪だとすると、その一役をこの研究会が担える場になりたいと考えています。

志が高く、学び好き&与え好きな全国の経営者とともに刺激的な充実した一日を過ごしてみませんか？

入会金

55,000円（税込）

年会費

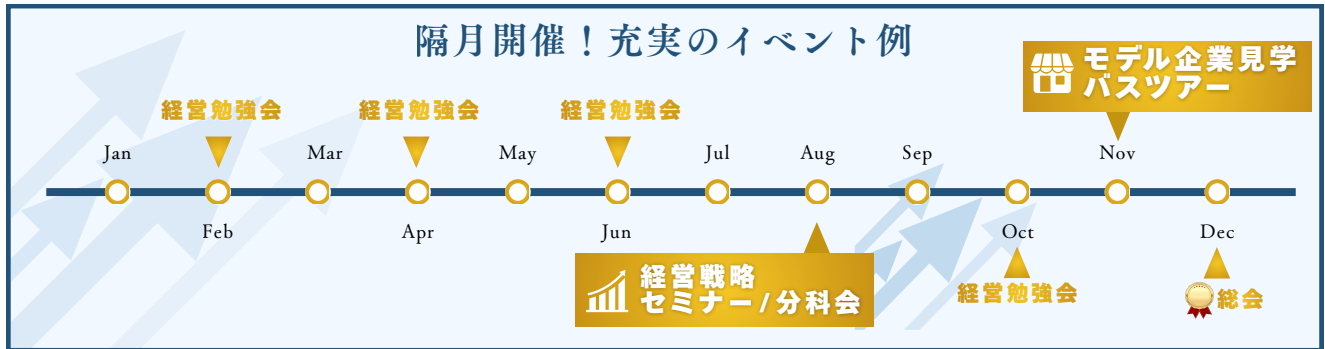
396,000円（税込）

無料  
お試し参加

定例会に1企業1回のみ  
無料で参加いただけます。

※2名様目以降は追加料金33,000円（税込）となります。  
※年会費は口座引落しによる毎月（6日）のお支払いと、一括前納（請求書）どちらかをお選びいただけます。  
※定例会前になりましたら、事前にご案内いたします。出欠の有無をご連絡ください。  
※基本的には経営者の方が対象となります。経営者ではなく同等の役職の方の場合はご相談下さい。  
※8月の経営戦略セミナーにご参加いただけます。  
※モデル企業視察ツアーのご参加には別途費用が必要になります。

## 隔月開催！充実のイベント例



## お問い合わせ先



サステナブルな成長を促すことを目指して。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 スクール・学習塾ビジネス経営研究会

TEL

0120-958-270

（平日9:45~17:30）

- ・お申込み方法について：事務局 齋藤里帆（サイトウリホ）
- ・内容について：研究会責任者 伊藤菜央（イトウナオ）

MAIL

スクール・学習塾ビジネス経営研究会  
school.keiei@funaisoken.co.jp



船井総研 スクール・学習塾ビジネス経営研究会

<https://lpsec.funaisoken.co.jp/study/kyouiku-keiei/112632/>

## 本社所在地

- 船井総研グループ 東京本社 サステナブルな成長を促すことを目指して。 TOKYO(八重洲)  
〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー 35階  
[JR東京駅 地下直結（八重洲地下街経由）、東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結（八重洲地下街経由）]
- 船井総研グループ 大阪本社 サステナブルな成長を促すことを目指して。 OSAKA  
〒530-0001 大阪府大阪市北区梅田三丁目2番123号 イノゲート大阪21階  
[JR大阪駅の直上、西口改札口に直結]



オフィシャルホームページ  
<https://www.funaisoken.co.jp/>

# 月次支援コンサルティングについて

全国に約6,000社の支援先がある国内最大級の経営総合コンサルティング

## 船井総研のコンサルティングは月次支援でクライアントをサポートします。

「月次支援」は、原則毎月一度、直接クライアント企業へご訪問し、現場へ入り込み行うコンサルティングです。経営者に対して直接改善・発展のためのコンサルティングを実施するだけでなく、スタッフも巻き込んでご提案した内容を現場へ浸透させ、確実に成長に結びつける実行支援型のコンサルティングです。次回訪問までの期間も、電話やメールなどのやり取りで情報共有を行います。月次支援のミッションは、「業績（売上・利益）アップ」から「採用・教育・マネジメント」と多岐にわたります。実際に貴社でどのようなご提案ができるのか、一度無料での経営相談も承っておりますので、お気軽にご相談ください。



## 船井総研のコンサルティングは月次支援でクライアントをサポートします。

月次支援と経営研究会は、得られるものもスタイルも違います。両輪と捉えることで、より遠くより早くまで自社の目標を達成します。研究会で、日本全国の教育業界の生の成功事例を収集し、共に頑張る会員と励まし合い、目指す教室像を明確化していただきます。月次支援では、その目指す教室像に向けて、達成するための課題発見から、改善提案、実行までオーダーメイドでサポートさせていただきます。

### 月次支援

ポイント

- 企業に合わせた提案と実行までサポート
- 担当のコンサルタントが専属でサポート
- 日々の常時接続で施策やお悩みのご相談をお受けする



### 経営研究会

ポイント

- 日本全国の教育企業の事例を学べる
- 教育業界最新事例を学べる
- 同業の師と友を作ることができる
- 志高い経営者との横のつながりができる





サステナブルなグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

○船井総研グループ 東京本社 サステナブルなグローススクエア TOKYO(八重洲)  
〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー 35階  
[JR東京駅 地下直結(八重洲地下街経由)、東京メトロ丸の内線 東京駅 地下直結(八重洲地下街経由)]  
○船井総研グループ 大阪本社 サステナブルなグローススクエア OSAKA  
〒530-0001 大阪府大阪市北区梅田三丁目2番123号 イノゲート大阪21階  
[JR大阪駅の直上、西口改札口に直結]



オフィシャルホームページ  
<https://www.funaisoken.co.jp/>