

船井総合研究所が定める業界特化型リアル+オンライン経営研究会

ものづくり経営研究会

部品加工業
経営部会

セットメーカー
経営部会

電気・設備
工事業
経営部会

生産財商社
経営部会

生産財メーカー
経営部会

ご説明資料

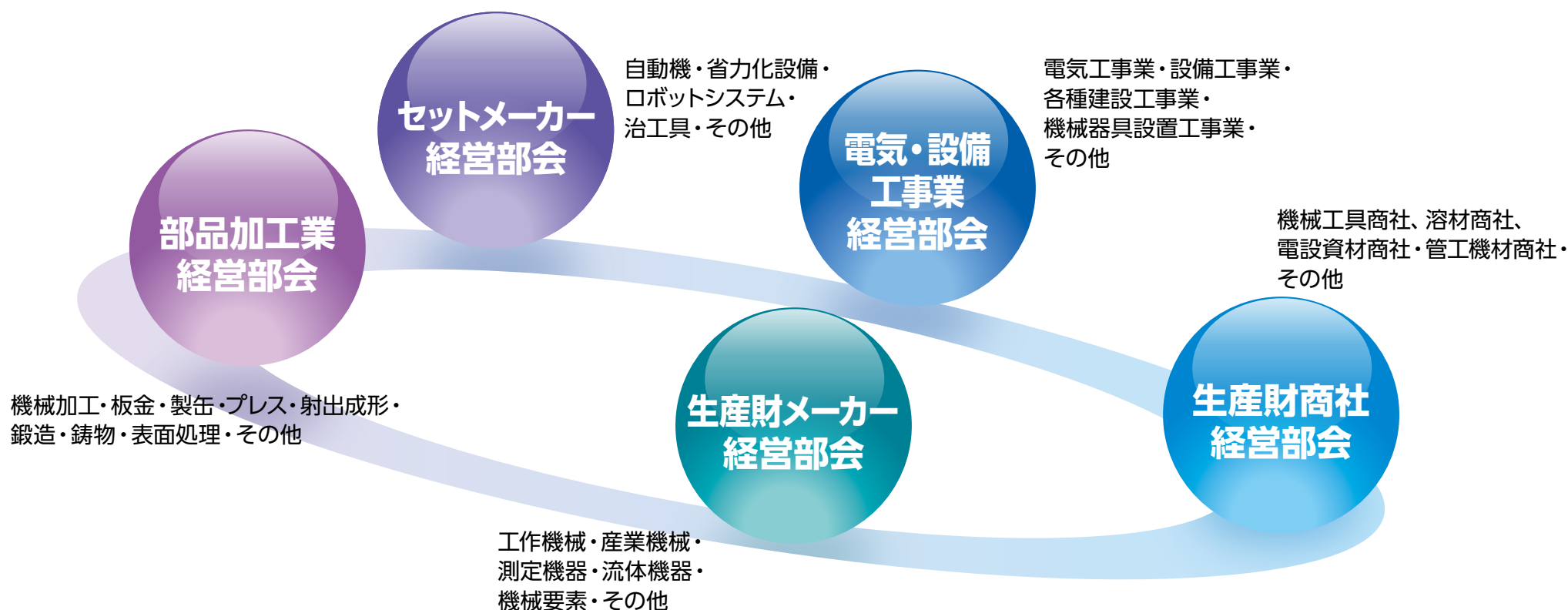


サステナブルな成長を促す。

Funai Soken

船井総合研究所

日本全国に300社を超える会員・人脈ネットワーク



ものづくり経営研究会は上記5つの部会から構成されています。本研究会にご入会いただくことにより、ただ経営ノウハウ・業績アップ手法を学ぶだけでなく、全国各地に「人脈」「仕入先」「販売先」のネットワークを構築いただくことが可能です。

本経営研究会のミッション

部品加工業経営部会・セットメーカー経営部会・生産財メーカー経営部会 のミッション

- ① 脱価格競争と、リピート受注が見込める新規優良顧客獲得ノウハウの開発と共有
- ② 「半導体・電子部品・電池関連」「EV（電気自動車関連）」「自動化」「脱炭素（カーボン・ニュートラル）」「中食」「医療・ヘルスケア」など成長産業からの引合い獲得ノウハウの開発と共有
- ③ 全国にわたる仕入先・販売先ネットワークと人脈ネットワークの構築（師と友づくり）

上記3つの内容を通し、自社の「売上アップ」「利益率アップ」「生産性アップ」に直結する具体的なノウハウと人脈を獲得することを本経営研究会のミッションといたします。

電気・設備工事業経営部会 のミッション

- ① 自社の強みを活かし、「工場マーケット」あるいは「建設マーケット」からの元請受注・特命工事受注が見込める新規優良顧客獲得ノウハウ（商材・営業手法）の開発と共有。
- ② 施工管理エンジニア等、自社の核となり得る人財の採用・育成ノウハウの開発と共有。
- ③ 全国にわたる仕入先・販売先ネットワークと人脈ネットワークの構築（師と友づくり）

上記3つの内容を通し、自社の「売上アップ」「利益率アップ」「生産性アップ」に直結する具体的なノウハウと人脈を獲得することを本経営研究会のミッションといたします。

生産財商社経営部会 のミッション

- ① 脱価格競争と、リピート受注が見込める新規優良顧客獲得ノウハウの開発と共有
- ② 自社独自の商品・サービスの開発
メーカー直需、大手通販会社に負けない差別化されたビジネスモデルの開発と共有
- ③ 全国にわたる仕入先・販売先ネットワークと人脈ネットワークの構築（師と友づくり）

上記3つの内容を通し、自社の「売上アップ」「利益率アップ」「生産性アップ」に直結する具体的なノウハウと人脈を獲得することを本経営研究会のミッションといたします。

本経営研究会の実施内容

実施内容① 定例会プログラム

～部品加工業経営部会・セットメーカー経営部会・生産財メーカー経営部会～

定例会プログラム(例)	
第1講座 11:00 } 12:10	モデル企業の経営者による講演 業界におけるモデル企業の経営者をお迎えし、ご講演をいただきます。 モデル企業の取り組み・成功におけるポイントなどについてお話をいただきます。
昼食休憩	
第2講座 13:00 } 13:40	船井総研からのモデル企業のビジネスモデル解説 モデル企業の取り組みを受けて、船井総研より解説講座を行います。 明日から皆様の会社に落とし込みを行う上で、ポイントとなる点を解説いたします。
第3講座 13:55 } 14:25	テーマ別講演 「採用・育成・定着」「人事制度」「働き方改革」「補助金」「見える化」「M&A」など、経営の各テーマ・最新トレンドに対応したテーマ別講演を聞くことができます。
第4講座 14:35 } 15:05	会員企業様同士のディスカッション 全国の「部品加工業」「セットメーカー」「生産財メーカー」の皆様と交流いただける場です。外注先の開拓、販売先の開拓、各種アライアンス(協業)先の開拓の場となります。
第5講座 15:15 } 16:25	時流対策講座 船井総合研究所 片山 和也 による業界の最新動向・時流対策・最新の業績アップ事例をお伝えする場です。



<2025年開催日>

2025年 1月24日 金曜日 (船井総研 八重洲本社)
 2025年 3月26日 水曜日 (船井総研 八重洲本社)
 2025年 5月22日 木曜日 (船井総研 八重洲本社)
 2025年 7月11日 金曜日 (船井総研 八重洲本社)
 2025年 8月21日 木曜日 経営戦略セミナー メイン日
 2025年 8月22日 金曜日 (船井総研 八重洲本社)
 2025年 9月(未定) 先端町工場 視察セミナー
 2025年11月27日 木曜日 (船井総研 八重洲本社)

隔月開催の定例会で充実の講座と同時に全国の仲間とつながることができます。

万が一欠席の場合も、当研究会オンデマンドサイトから録画をご覧いただけるので安心です！

実施内容① 定例会プログラム

～電気・設備工事業経営部会～

定例会プログラム(例)	
第1講座 10:00 } 11:00	メーカープレゼン スグに活用できる「最新の省エネ・IoT技術を持ったメーカー」「業務改善・DXを実現させるITツール」等の企業によるプレゼンにより、具体的な取り組みが出来るようになります。
第2講座 11:10 } 12:00	船井総研講座 メーカープレゼンや、会員企業様の成功事例を受けての解説や、弊社コンサルタントから業績アップの具体的な手法、最新の補助金事情・新電力事情等をお話いたします。
昼食休憩	
第3講座 13:00 } 14:00	モデル企業の経営者による講演 エネルギー業界、建設・電気・設備工事業界の最先端の取り組みをされている企業様にご登壇頂き、最新の成功事例や取り組みをご講演にいただきます。
第4講座 14:10 } 14:50	会員企業様同士のディスカッション 全国の電気・設備工事業の皆様と交流いただける場です。外注先の開拓、販売先の開拓、各種アライアンス(協業)先の開拓の場となります。
第5講座 15:00 } 16:00	時流対策講座 船井総合研究所 片山 和也 による業界の最新動向・時流対策・最新の業績アップ事例をお伝えする場です。



<2025年開催日>

2025年 2月25日 火曜日 (船井総研 八重洲本社)
 2025年 4月18日 金曜日 (船井総研 八重洲本社)
 2025年 6月20日 金曜日 (船井総研 八重洲本社)
 2025年 8月20日 水曜日 (船井総研 八重洲本社)
 2025年 8月21日 木曜日 経営戦略セミナー メイン日
 2025年 9月(未定) 先端町工場 視察セミナー
 2025年10月22日 水曜日 (船井総研 八重洲本社)
 2025年12月 9日 火曜日 (船井総研 八重洲本社)

隔月開催の定例会で充実の講座と同時に全国の仲間とつながることができます。
万が一欠席の場合も、当研究会オンデマンドサイトから録画をご覧いただけるので安心です！

実施内容① 定例会 過去のゲスト講師例

～部品加工業経営部会・セットメーカー経営部会・生産財メーカー経営部会～

講師名	ご講演テーマ
スター精密株式会社 代表取締役会長 佐藤 肇 氏	今こそ社長が考えるべきグローバル・ニッチ経営の鉄則
株式会社日本レーザー 代表取締役会長 近藤 宣之 氏	25の修羅場経験から社員を大切に生き残る経営 ～経営戦略とモチベーションの向上こそ経営者と 管理者の使命と課題～
東海バネ工業株式会社 顧問 渡辺 良機 氏	競争しない競争戦略
株式会社伊藤製作所 代表取締役 伊藤 澄夫 氏	普通の町工場がイノベーションを起こす方法！ ～今、そこにある人と技術で勝負する！～

講師名	ご講演テーマ
株式会社JMC 代表取締役社長兼CEO 渡邊 大知 氏	鋳造・3Dプリンタで上場するモデル企業！ ～挑戦と成長を続けるJMCの取り組み～
株式会社インターアクション 代表取締役社長 木地 伸雄 氏	クライアントファーストでグローバルニッチトップを 実現！高生産性を維持して成長し続ける我が社の 取り組み
株式会社筑水キャニコム 代表取締役社長 包行 良光 氏	従業員と共に成長する100億企業 成長の軌跡 ～地域社会への貢献とグローバルニッチ市場への 挑戦～
株式会社テルミック 代表取締役社長 田中 勝 氏	5年で売上約10倍（年商3.3億円から年商30億円） を実現！ 脅威の部品加工ビジネスモデル!!

毎回、業界を代表するモデル企業の経営者にご登壇いただいております。

他 多数

※役職は全てご講演当時のものです

実施内容① 定例会プログラム

～生産財商社経営部会～

定例会プログラム (例)	
第1講座 11:00 } 12:10	モデル企業の経営者による講演 業界におけるモデル企業の経営者をお迎えし、ご講演をいただきます。 モデル企業の取り組み・成功におけるポイントなどについてお話をいただきます。
昼食休憩	
第2講座 13:00 } 13:40	船井総研からのモデル企業のビジネスモデル解説 モデル企業の取り組みを受けて、船井総研より解説講座を行います。 明日から皆様の会社に落とし込みを行う上で、ポイントとなる点を解説いたします。
第3講座 13:55 } 14:25	テーマ別講演 「採用・育成・定着」「人事制度」「働き方改革」「補助金」「見える化」「M&A」など、経営の各テーマ・最新トレンドに対応したテーマ別講演を聞くことができます。
第4講座 14:35 } 15:05	会員企業様同士のディスカッション 全国の「機械工具商社」「電設資材商社」「溶材商社」他の皆様と交流いただける場です。外注先の開拓、販売先の開拓、各種アライアンス（協業）先の開拓の場となります。
第5講座 15:15 } 16:25	時流対策講座 船井総合研究所 片山 和也 による業界の最新動向・時流対策・最新の業績アップ事例をお伝えする場です。



<2025年開催日>

- 2025年 1月17日 金曜日 (船井総研 大阪本社)
- 2025年 3月27日 木曜日 (船井総研 八重洲本社)
- 2025年 5月20日 火曜日 (船井総研 大阪本社)
- 2025年 7月 8日 火曜日 (船井総研 八重洲本社)
- 2025年 8月21日 木曜日 経営戦略セミナー メイン日
- 2025年 8月22日 金曜日 (船井総研 八重洲本社)
- 2025年 9月(未定) 先端町工場 視察セミナー
- 2025年11月27日 木曜日 (船井総研 八重洲本社)

隔月開催の定例会で充実の講座と同時に全国の仲間とつながることができます。

万が一欠席の場合も、当研究会オンデマンドサイトから録画をご覧いただけるので安心です！

実施内容① 定例会 過去のゲスト講師例

～生産財商社経営部会～



9年間で年商13億円から、年商30億円に業績アップ!

K・マシン株式会社

代表取締役 菊井 健作 氏



10年間で年商7億円から、年商22億円に業績アップ!

株式会社エス・エヌ・ジー

代表取締役 有賀 淳一郎 氏



4年間で社員数そのまま、年商1.5倍に業績アップ!

株式会社藤浪

代表取締役 仲井 稔 氏

他
多
数

実施内容②



年に1回（毎年9月）の

業績向上を実現しているモデル 企業の工場見学を開催します！

普段は見ることができない、同業
他社の工場や社屋、社長様のご
講演などをしていただき、明日
から自社に落とし込みができる
視察セミナーです。

本経営研究会の特典

特典①



ZOOMによる 無料個別相談 (毎月1回60分まで)

毎月1回60分まで、船井総合研究所コンサルタントによるZOOMでの無料個別相談を受けることができます。

御社の様々な経営課題に対応する専門コンサルタントが対応させていただきます。

特典②

2024年経営戦略セミナーメイン講座スケジュール

※2025年講座はゲスト講師調整中

8/20(火) > メイン講座	
グランドプリンスホテル新高輪 受付9:00～ 開場9:30	
10:00 ～ 10:45	第1講座 オープニング講座 株式会社船井総合研究所 代表取締役社長 眞貝 大介
11:15 ～ 12:15	第2講座 ゲスト講座 シー・コー・コーポレーション 常務取締役兼・チーフエグゼクティブ Raju Vegesna (ラジュ・ヴェジェスナ) 氏
12:15 ～ 12:30	第3講座 船井講座 株式会社船井総合研究所 副代表 片山 和也
12:30 ～ 14:00	休憩
14:00 ～ 15:30	サステナブルグロース カンパニーアワード ～授与式&受賞企業経営者講演～
16:00 ～ 17:00	第4講座 ゲスト講座 アイリスオーヤマ株式会社 アイリスオーヤマ株式会社 代表取締役社長 大山 健太郎 氏
17:00 ～ 17:30	第5講座 船井講座 株式会社船井総合研究所 執行役員 松井 睦

船井総合研究所主催の 経営戦略セミナーに 無料でご参加いただけます！

2日間

メイン講座

グランドプリンスホテル新高輪にて開催
(20,000円相当)

分科会講座

船井総研 東京本社 (20,000円相当)

計 40,000相当

(2024年開催分 参加費)

特典③

**経営者様向け情報メディアサービス
社長オンラインに無料にてご入会いただけます！
(39,600円相当)**



**中小企業の経営者に特化した
経営情報サービス**

コンサルタントの頭脳をいつも手元に

東証一部上場グループ 経営コンサルティングファーム
船井総合研究所の経営者向けビジネス情報メディア

経営者向けに業績アップのきっかけになる
気づきが得られる情報をお届けします。

無料お試しはこちら

社長ONLINE
毎朝5分の経営者変革

経営者
5,000人超利用
(2021年3月時点)

特典④

機械加工業「社長」の仕事
機械加工業が狙うべき
これが伸びる 5大マーケット

- ① 半導体・5Gマーケット
- ② CASE分野
- ③ 自動化分野
- ④ 中核分野
- ⑤ 脱炭素分野

この様な方向性のあるW社をさがす

- ✓ 半導体・5G分野、自動化、中核、脱炭素分野など、中核領域から成長する市場から仕事を取りたい機械加工業の社長
- ✓ 現在のコロナ需要は予想以上に長引く中で、(仕事の取り方)を徹底的に見直し、機械加工業の社長
- ✓ 高単価・高品質分野から仕事を取れる(設備)を導入して、成長を上げている経営者の事例を知りたい機械加工業の社長
- ✓ 販路拡大に役立つ営業方法を具体的に検討している機械加工業の社長
- ✓ ビジネスチャンスと捉え、これを機に社内の刷新を一歩したいと求めている機械加工業の社長

開催日時
2021年 10月19日(火) 2021年 10月27日(火)

Funai Soken TEL.0120-964-000 FAX.0120-964-111

セットメーカー「社長の仕事」
設備厚が部品加工で利益増やす方法

- 1 この様な経営者の方にぜひお話しください!
- 2 今更なる成長を望んでいる経営者の方
- 3 部品加工分野で事業を拡大したい経営者の方
- 4 設備投資で事業を拡大したい経営者の方
- 5 セットメーカーと部品加工の連携で事業を拡大したい経営者の方

経営者様限定企画
セミナー日程
2021年 7月21日(水) 2021年 7月28日(水)

セットメーカーの急なコロナ対策「部品加工ビジネス」
99%のセットメーカー「社長」が気付いていない
セットメーカーが部品加工で儲けるたった1つのルール

Funai Soken TEL.0120-964-000 FAX.0120-964-111

機械工具商社が
人事増やせず利益を増やす方法
工事ビジネスで

- 1 今更なる成長を望んでいる経営者の方
- 2 大企業への事業(注文)を増やしたい経営者の方
- 3 外注を活用した工事ビジネスで、自社の事業(収益)を増やしたい経営者の方
- 4 雇用で人手が足りない、その他で利益を拡大する経営者の方
- 5 競争激化の中で、価格競争に陥らず、価格を維持しながら利益を増やしたい経営者の方

この2019年以降の、主として海外の市場の動向を知りたい方

セミナー日程
2019年 3月12日(火) 2019年 3月16日(土)

外注100%活用による完全ファブレスビジネスモデル
商社が工場工事を伸ばすポイントは
IoT・省エネ「費用対効果」提案にあるんです

Funai Soken TEL.0120-964-000 FAX.0120-964-111

令和の時代の製造業の「高収益経営」を船井総研が提案!

2019年 10月4日(金)
東京会場

製造業社長の仕事
新規事業 新商品の
高収益 つくり方!

- 特定顧客依存の「下請け体質」
グループ企業676名!
約20事業の中小事業の複合体で成長戦略にシフト!
- 成熟業界の中で伸び悩み...
勝利80%の高収益商品開発!
自社の強みを活かした新商品で年間100億円を達成!

全て、本セミナー特別ゲスト講師のリアルな事例です!
詳しくは中冊をご覧ください!

Funai Soken TEL.0120-964-000 FAX.0120-964-111

過去の経営セミナーを
無料にて
ものづくり経営オンデマンド
でご覧いただけます!

7本閲覧として
(140,000円相当)

他 多数

特典⑤



各種研修動画を
無料にて
ものづくり経営オンデマンド
を通して全社員にて
ご覧いただけます！

3テーマ閲覧として
(150,000円相当)

他 多数

特典⑥

ものづくり経営オンデマンドを活用して 全国に外注先・販売先・等のネットワーク形成を いただくことが可能です！

ものづくり経営研究会 オンデマンド

中小・中堅ものづくり企業（製造業）の
経営者様に向けた専門コンテンツを毎月更新！
社員向け研修・時流予測・営業DX・製造DXなどの
最新コンテンツ満載！

新着動画

- まとめ講座～2023年5月の市況と今後の見通し～【2023年6月度 4部会合同】 0:55:56
- 会計事務所専門コンサルタントが語る企業成長に導いた顧問税理士の選び方【2023年6月度 4部会合同 第3講座】 0:36:39
- アフターコロナ時代の成長を促す新企画！～リアル展示会で成果を上げるためにすべきこととは？～【2023年6月度 部品加工業 第2】 0:37:51
- アフターコロナ時代の展示会戦略～営業DXと組合せ成果につなげる。わが社の戦略～【2023年6月度 部品加工業 第1講座】 0:54:17
- FAエンジニアリング企業が提案するRPAによる業務効率化。RPAを導入するためのポイントを知ろう！【2023年6月度 セットメーカー経営部会】 0:35:54
- RPAの活用で“非”コア業務を自動化。営業DXを加速させるためのデジタル化戦略！【2023年6月度 セットメーカー経営部会 第1講座】 0:53:00

本経営研究会の費用と 費用対効果につきて

費用:部品加工業経営部会・セットメーカー経営部会・生産財メーカー経営部会

入会金 50,000円 (税抜き)

月 額 25,000円 (税抜き) 年間 300,000円 (税抜き)

費用対効果

経営戦略セミナー 無料特典 ▲ 40,000円

社長オンライン 無料特典 ▲ 39,600円

経営セミナー 無料特典 ▲ 140,000円

研修動画 無料特典 ▲ 150,000円

無料特典合計 ▲ 369,600円

トータル費用 350,000円

+

19,600円のお得!

**本研究会は「入会費用」を「入会特典」が2万円近く 上回る、
費用対効果の優れた経営勉強会です!**

費用：電気・設備工事業経営部会

入会金 50,000円 (税抜き)

月 額 20,000円 (税抜き) 年間 240,000円 (税抜き)

費用対効果

経営戦略セミナー 無料特典 ▲ 40,000円

社長オンライン 無料特典 ▲ 39,600円

経営セミナー 無料特典 ▲ 140,000円

研修動画 無料特典 ▲ 150,000円

無料特典合計 ▲ 369,600円

トータル費用 290,000円

+

||

79,600円のお得！

**本研究会は「入会費用」を「入会特典」が8万円近く 上回る、
費用対効果の優れた経営勉強会です！**

費用:生産財商社経営部会

入会金 50,000円 (税抜き)

月 額 25,000円 (税抜き) 年間 300,000円 (税抜き)

費用対効果

経営戦略セミナー 無料特典 ▲ 40,000円

社長オンライン 無料特典 ▲ 39,600円

経営セミナー 無料特典 ▲ 140,000円

研修動画 無料特典 ▲ 150,000円

無料特典合計 ▲ 369,600円

トータル費用 350,000円

+

||

19,600円のお得!

**本研究会は「入会費用」を「入会特典」が2万円近く 上回る、
費用対効果の優れた経営勉強会です!**

本経営研究会の成功事例

**ものづくり経営研究会には多数の成功事例がございます。
Youtubeで成功事例をご覧ください。ことが可能です。
「フナイオンライン 中小企業向け経営ノウハウ」で検索ください！**

**成功事例① 生産財メーカー
ハードロック工業株式会社 様**



**成功事例② セットメーカー
株式会社岡部機械工業 様**



成功事例③ 板金加工業 株式会社岩本鉄工所 様



成功事例④ 板金加工業 岡部工業株式会社 様



成功事例⑤ 機械加工業 株式会社カネコ 様



成功事例⑥ 機械加工業 株式会社木村製作所 様



成功事例⑦ 成形加工業 株式会社関東製作所 様



成功事例⑧ 生産財商社 深江特殊鋼株式会社 様



成功事例⑨ 生産財商社 株式会社藤浪 様



本経営研究会にご入会いただくことで、こうしたモチベーションの高いモデル企業経営者の皆様と人脈形成をしていただくことが可能になります。

1. 本資料に関するお問い合わせは、下記までお願いいたします。
2. 本資料の著作権は、引用部分を除き、全て(株)船井総合研究所に帰属しています。
3. 本資料の文書等は許可なく複製を作成すること、また二次利用することを禁止します。
4. 本資料を基にした、内容と同じ、または類似した研修の開催や、第三者に行わせることを禁じます。
5. 録音、録画、撮影などの行為はお断りします。
6. 本研究会で入手したテキストおよび資料等をSNS等を通じて第三者に開示することを禁じます。
7. なお、上記3～6の事項が発覚した場合、本人または法人に対して損害賠償を行う場合があります。

ものづくり経営研究会 ご説明資料

無 断 転 載 ・ 転 用 禁 止

2025年3月発行

著 者 : 株式会社船井総合研究所

発行所 : 株式会社船井総合研究所

【大阪本社】

〒541-0041 大阪府大阪市中央区北浜4-4-10

TEL:06-6232-0271 (代表)

【東京本社】 サステナグローススクエア TOKYO

〒104-0028 東京都中央区八重洲2-2-1

東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35F

TEL:03-4223-3166(通)