

# レンタカー研究会パンフレット

レンタカー事業で  
業績アップにコミットする  
経営者のための研究会



 Funai Soken

2025年6月 発行

1. 船井総合研究所について
2. レンタカー研究会とは
3. 長期レンタカービジネスについて
4. 無料お試しのご案内

# 1. 船井総合研究所について

# 1. 船井総合研究所について



船井総研は「サステナブルグロースカンパニーをもっと」をミッションに、  
即時業績アップのコンサルティングサービスを提供しています。

※数値は2024年4月1日時点

全国各地のクライアント企業に  
コンサルティングを実施しています。  
ご支援先者数**6,205社**

グループ全体で  
**195**の業種・テーマ別  
経営研究会が主宰され、  
合計**6,775名**が入会

業種・業界に特化した  
コンサルタントが  
**958名**在籍

## サステナブルグロース カンパニーとは？

社会的価値の高い「理念」のもと、その「企業らしさ」を感じさせる独特のビジネスモデルを磨き上げ、その結果、持続的成長を続ける会社のことです。  
そして、社員と顧客が「素晴らしい会社」と誇りを持つくらいの独特のカルチャーが形成されている企業を、グレートカンパニーと定義します。

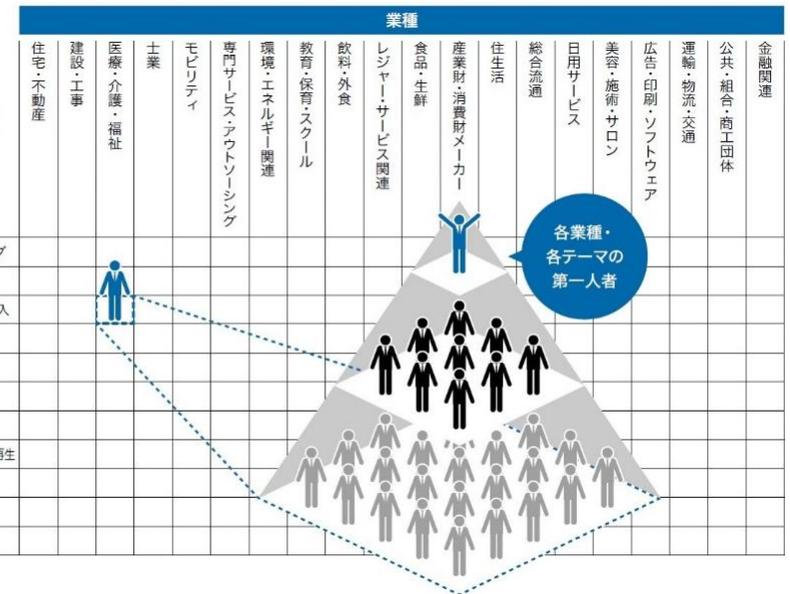
## 船井総研の4つの特徴

1. 業種業界、テーマごとに専門性の高いコンサルタントが在籍
2. 年間6,205社の経営をサポート、最新の成功事例を保有
3. 銀行や会計事務所などの出資母体をもたない独立系コンサルティング会社
4. 経営コンサルティング業の向上をめざす

会社名：株式会社船井総合研究所  
代表取締役社長：真貝大介  
資本金：3,000百万円（2024年12月末時点）  
所在地：（大阪本社）大阪市中央区北浜4-4-10  
（東京本社）東京都中央区八重洲2-2-1東京ミッドタウン八重洲セントラルタワー35F  
コンサルタント数：958名（2024年4月1日時点）  
主要株主：株式会社船井総研ホールディングス（100.0%）株式公開種別 東京証券取引所 プライム市場  
グループ従業員数連結：1,535名（2024年12月末時点）

船井総研の  
コンサルタントは…

DX・デジタルマーケティング  
店舗開発  
ビジネスモデル構築・新規参入  
EC・通販  
販路開拓  
調査・リサーチ  
グローバル化・海外戦略  
財務・IPO・M&A・高収益化・事業再生  
IT・業務改善  
採用・人事・社員教育  
経営理念・経営計画



# 1. 船井総合研究所について

## セミナー



### 事例を知り、 次の一手を見つける経営セミナー

経営者及びマネジメント層を中心に、時流に適した旬のビジネス情報を発信するセミナーを数多く実施しております。各業種やテーマを専門とするコンサルタントが、具体的な経営ノウハウについて最新の事例を交えながら、セミナータイトルに即した情報をお伝えすることが特長です。

## 経営研究会



### 業種・業界の 同志が集う定期勉強会

同じ業種の経営者が相互に成功事例を出し合い、それによる業績アップの情報のプラットフォーム化が進み、同時に「仲間」（好敵手）をつくっていただける場にもつながっています。

## コンサルティング



### 実効的なソリューションを提供し、 業績向上や 経営課題の解決を実現します

船井総研の経営コンサルティングの種類は大きく2通りに分かれます。【月次支援コンサルティング】経営者が考えるミッションの達成や確実な成果に結びつけるための、現場主義を主軸とした顧問契約型の実行支援コンサルティングサービスです。【プロジェクト型支援】各業界とテーマに精通するコンサルタントが、経営の戦略から戦術までクライアントに対し最適なソリューションを提供します

# 1. 船井総合研究所について

## モビリティ支援部

モビリティ経営コンサルティングに特化したモビリティ事業専門のコンサルタント集団です。  
私たちコンサルタントの使命は、経営者様や現場スタッフの“思い”を理解し“カタチ”にしていくことです。  
100年に一度の大改革を迎える自動車業界、そして少子高齢化、働き方改革が進む日本において、  
時流に適応し、各ビジネスモデルで地域一番店となり、高収益企業として地域を牽引する会社を輩出いたします

**中古車販売店年商ランキング  
TOP100のうち、40%以上が在籍!!**

船井総研モビリティ支援部は、これまで多くの企業様の「地域1番店」になるお手伝いをさせていただいてきました。そのノウハウを洗練しながら、今後はさらに、各地域1番店から出てきた成功事例を拡充し、会員様の業績アップつなげていきます。

### ■ サポート領域

既存事業  
活性化

新規事業

戦略策定

M&A

人材・組織

デジタル戦略  
DX戦略

財務

営業研修

**車販事業だけでなく、  
アフター車検業績アップを実現!!**

車両販売だけでなく、アフターサービスも強化して、継続的に収益の上がる仕組みづくりを提案しております。経営者様から現場スタッフへの落とし込みまでトータルでサポートさせていただきます。

**月次支援では超現場主義×  
常時提供でとことん業績アップへ**

月次支援では、店づくり、営業研修、WEB集客、業績管理など、幅広い視点から業績アップをサポート致します。また、いつでも経営者様に伴走し、業績アップのスピードを高められるよう、コミュニケーションツールを用いて常時接続体制を実現します。

# 1. 船井総合研究所について

## 経営研究会

経営研究会は経営者にとって業績アップに必要な生の情報を提供するため、多様なコンテンツを充実させ、常に業種・テーマ別の最新情報が手できる環境をご用意しています。**全国350社以上**の企業様にご参加いただいています。

### 中古車販売店会

中古車の販売台数アップのための成功事例や成功ノウハウをお伝えいたします

### 軽月々払い専門店会

新車リースの販売台数アップのための成功事例や成功ノウハウをお伝えいたします ※参加条件あり

### 新車低金利専門店会

新車ローンの販売台数アップのための成功事例や成功ノウハウをお伝えいたします

### 整備工場経営研究会

整備工場向けの売上アップや車検台数アップのための成功事例や成功ノウハウをお伝えいたします

### ガソリンスタンド経営研究会

ガソリンスタンド向けのモビリティ関連の油外収益アップのための成功事例や成功ノウハウをお伝えいたします

### レンタカー研究会

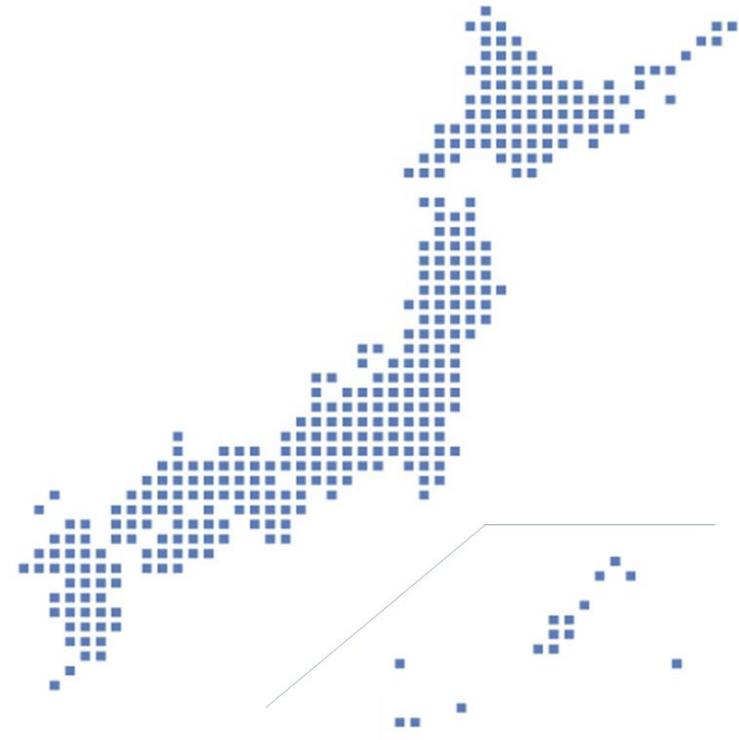
レンタカーの貸出件数アップのための成功事例や成功ノウハウをお伝えいたします

## 2. レンタカー研究会とは

## 2. レンタカー研究会とは

レンタカー研究会は船井総研が主催する経営者向けの継続的な**会員制勉強会**です。下記のような企業様をご参加されています。

- 観光需要向けのレンタカー・格安レンタカー・法人向け長期レンタカーなど大手と差別化するレンタカー事業に取り組まれている企業様
- 自動車関連事業以外に異業種を含めてコングロマリット経営（多角化経営）で持続的に業績を伸ばしている企業様
- 年商2.0～100億円と幅広い事業規模の企業様が参加



## 2. レンタカー研究会とは

レンタカー事業の運営に無くてはならないコミュニティへ

1. 船井総研からの成功ノウハウ提供
2. 全国モデル企業の成功ノウハウ
3. 会員様相互の情報交換（師と友づくり）
4. パートナー企業とのマッチング

## 2. レンタカー研究会とは

### 研究会で得られること

レンタカー業界の  
最新事例や情報

持続的な経営にチャレンジした最新事例を知り、さらに解説講座で得る情報を貴社の取組みに活かしていただけます。

全国の経営者と  
互いに情報を  
交換できる環境

普段、なかなか接点を持ちにくい企業様や、話しづらい経営の悩みやアイデアを互いに気軽に情報交換できる環境をご提供いたします。

船井総研作成  
ツールデータや  
過去研究会資料

船井総研がこれまで提供してきたツールデータや過去開催された研究会資料を研究会データベースにてご提供いたします。

## 2. レンタカー研究会とは

レンタカー事業拡大のための成功ノウハウをお届けいたします

1. 全国のモデル企業によるゲスト講座
2. レンタカービジネスの最新の成功事例
3. 長期レンタカーでの業績拡大手法
4. 自社顧客向けのレンタカー貸出件数増加手法
5. 中古車を活用したレンタカーの貸出件数増加  
& レンタアップ車両の再販による業績拡大手法

## 2. レンタカー研究会とは

### 年間スケジュール

来場例会@八重洲	2月 4日(火) 13:00~16:30
来場例会@八重洲	4月 8日(火) 13:00~16:30
視察クリニック@佐賀県/福岡県	4月10日(木)/11日(金)
オンライン例会@zoom	6月 3日(火) 13:00~15:30
来場例会@八重洲	7月 3日(木) 13:00~16:30
全国大会@東京	8月21日(木)/22日(金)
来場例会@八重洲	9月 2日(火) 13:00~16:30
来場例会@八重洲	11月 6日(木) 13:00~16:30
総会@東京	12月 3日(水) 10:30~16:30

#### 通常例会

2/4/6/7/9/10月

船井流即時業績向上法を  
基に、最新の業績アップ事  
例を報告します。机上の空  
論ではなく、明日から実践で  
きる具体的なノウハウ、手法  
が満載です。

#### バスツアー

4/10月

今話題の成長企業を1日かけて  
視察するバスツアーです。普段見る  
ことのできない企業の裏側を目の  
当たりにすることができます。幹部の  
育成にも最適です。

※4月は別途参加費用が必要

#### 全国大会

8月

船井総研全社挙げての一大  
イベント、経営戦略セミナー  
に参加できます。豪華ゲスト  
陣を迎えて3日間開催。

#### 年末総会

12月

2025年の振り返りを行うと  
ともに、今後のレンタカー業界を  
どう行きぬくか、どのようなビジ  
ネスモデルが時流になるのか、  
大胆予測するとともに、来年に  
取り組むべき施策を提言します。

## 2. レンタカー研究会とは

### 1日の流れ ※来場例会の場合



受講型の講座

#### 第1講座

### 船井総研による時流・戦略講座

業界の時流を把握して、企業が取るべき戦略について船井総研のコンサルタントがお伝えします。

#### 第2講座

### 船井総研によるレンタカー講座

伸びている会社実践している最新の業績アップ事例や取り組みをピックアップしてコンサルタントが分かりやすくお伝えします。



出席者さま  
参加型の講座

#### 第3講座

### 情報交換会

コンサルタントがコーディネーターを務め、研究会ご参加の経営者の皆様間で情報交換をします。個別の課題にもアドバイスします。

# 2. レンタカー研究会とは

## 情報交換会

研究会は全国のレンタカーの経営者が参加されるため、当日は会員同士での**情報交換の時間**を設けております。

来場型での開催の場合は、研究会後に懇親会を開催することもあり、普段接点を持つことのできない同じレンタカーの経営者とより深くお話することができるため、相互交流を深めることができます。社員にはもちろん、近隣の同業者には相談しづらく不安に感じていたことなど、お気軽に相談できる環境を整えております。

また、「客観的な第三者のプロの視点」から「業界の現状把握」が可能になるため、これからの方向性が明確になります。

※毎例会事前提出物がございます

1. 自分の取り組みを客観的に振り返る
2. 自分の未来の行動力を高める
3. より深い情報共有に繋がる

しっかり記入できる人が  
成果を出していらっしゃいます！

# 2. レンタカー研究会とは

## 会員特典

### 1. 30分zoomコンサル

勉強会にご参加いただいて学んだことを試す際、ちょっとしたアドバイスが欲しいといったケースは多いものです。そこで、毎月1回 30分Zoom等でどんな内容でも自由に相談できる日を設定させていただきます  
(予約制)



### 2. セミナー特別価格

船井総研では年間900件超のセミナーを開催しており、会員価格で平均20%オフでご参加いただけます。業界の最新情報や今後の展望を収集し、貴社の業績アップに役立ててください！



### 3. 研究会データベース

会員サイト内研究会データベースでは、過去の研究会の講座テキストや動画の閲覧が可能です。研究会データベースを活用し、全国の成功事例をオンラインで公開をしています。パソコン・スマホ・タブレット、どの端末でも閲覧が可能です。

### 4. 社長ゼミ

ご入会されている経営研究会の例会動画をライブラリ化した動画プラットフォームです。例会講座の再確認や例会欠席時の別日受講、緊急課題解決ツールとしてご利用いただけます。

### 5. 社長オンライン

社長onlineは経営者向けの船井総研プロデュースWEBメディアで、独自の経営者向けコンテンツを提供し、有識者やコンサルタントのコメントを取り入れることで多角的に理解できます。また、NewsPicksと提携しており、研究会会員は有料版を付帯サービスとして利用できます。



### 6. CASHFLOW SANBŌ

組織の財務を強化させ、アクションプランを導き出す「財務戦略立案」をサポートします。数字に表れない自社財務の強み・弱みを明確化する評価システムで、金融機関や投資家からの評価を上げるために伸ばすべき財務力を見える化します。▼詳細はこちら



### 7. 組織 SANBŌ

経営者と従業員の観点で組織の現状が見える化し、業績アップをサポートします。組織SANBŌは従業員の満足度調査ではなく、経営者が目指したい組織に対して従業員がどう思っているかが明確になります。▼詳細はこちら



### 8. 税理士セレクション

「自社の成長の為に税理士から受けるべきサポート」等について、コンサルタントが情報提供させていただきます。税理士を変更した方が良い場合は、皆さまの企業にあった税理士事務所をご紹介させていただきます。※ご紹介までは不要な場合、コンサルタントへのご相談のみでも大丈夫です。▼詳細はこちら



## 2. レンタカー研究会とは

### 研究会の活用方法

#### 1. 情報収集

船井総研講座やゲスト企業講座、情報交換会より、業績アップに必要な成功ノウハウや最新事例を自社に落とし込む

#### 2. 師と友づくり

ベンチマーク先となるモデルとなる企業との交流や互いに切磋琢磨できる企業との交流で業績を伸ばす

#### 3. 幹部やリーダーの育成／研修

社長に加えて、幹部やリーダーと一緒に参加いただき、他の企業様の幹部やリーダーと交流することで人材のレベルアップにつなげる

## 2. レンタカー研究会とは

### よくある質問

#### Q. 参加できない例会日程があるのですが…

例会開催後に、テキスト・議事録・講演動画を配信するため、当日の内容をご確認いただけます。  
また、コンサルタントによる無料経営相談を実施しておりますので、ご参加いただけなかった例会の詳細内容をお伝えすることが可能です。代理参加を立てることも可能でございます。

#### Q. 例会に2名以上で出席することは可能？

1名あたり16,500円（税込）の追加料金で参加人数を増やすことができます。

#### Q. 途中退会は可能ですか？

ご入会后1年間は原則として退会は不可となります。その後は規程に基づきご連絡いただければ退会可能です。  
お申し出がない限り、継続は自動更新となります

#### Q. 入会の条件に商圏バッティングの考慮はありますか？

商圏バッティングの条件はありません。商圏が同じ被る企業様同士でも互いに切磋琢磨して成長できるようなコミュニティを目指しています

#### Q. 情報交換会で事例を発表する事例が無いので聴くだけでもいいですか？

情報交換会とは話を聴くだけでなく、実践に繋げるのが目的の場です。次の3点を意識してご参加ください。

- ① 発言することで自社の状況を客観的に整理する
- ② 他社事例を自社に活かす方法を考える
- ③ 他社に向けてアウトプットすることで自分の未来の行動力を高める

# 2. レンタカー研究会とは

## 会員紹介

法人向け長期レンタカーで売上2.8億、  
スタッフ一人当たり粗利約4,000万円を達成！  
Web集客と高リピート率を武器に安定成長を続けている

車両台数	売上高
240台 ※1拠点	2.8億



売上高	2.8億円（2024年12月）
拠点数	1拠点（整備・钣金工場併設）
社員数	7人（配送：5名・事務：2名） ※パート・アルバイトを含む ※工員は提携企業から派遣されている

マンスリーレンタカー、月極めレンタカーなら便利で格安の日本レンタリース東京へ！配車引取格安サービス

お問い合せはこちら **「ラクネット」予約でお申し込み**

ホーム 料金とサービス 車両詳細 保険と補償 ご予約方法 よくあるご質問 会社案内

**BSクラス** 低燃費が好評！No.1  
カーナビ/ETC標準装備！

マンスリー（29泊30日）契約  
1日あたり  
**¥1,966**  
(税込¥2,162)  
東京近郊配車引取¥0！  
お得なバック料金 詳しくはこちら >>

ビジネスレンタカーのお問合せは  
まで  
受付時間：9:00~20:00（日・祝日を除く）  
お問い合せフォーム  
お電話で空庫状況確認、予約番号の受け取り後、ラクネット予約できます！  
「ラクネット」予約でお申込み

お客様に安心してレンタカーをご利用頂くため、次亜塩素酸水による拭き取り消毒を全車両に対して行っております。  
「次亜塩素酸水」は次亜塩素酸ナトリウムを微細酸性に調整し、人体・動物に対して安全・安心なものに酸化させた抵抗力の高いウイルスに対しても非常に効果の高い除菌水で、医療施設、介護福祉施設などでも使われています。

動画で分かる「マンスリー」の特徴

お知らせ | NEWS

- 2024年3月30日 長期ビジネスレンタカーに、バックカメラ付ハイエースが格安レンタル中です。
- 2024年2月27日 ワークリーレンタカーでシエンタ入庫しました。
- 2024年1月23日 マンスリーレンタカーで安全装備完備のプレミアムクラス焼々入庫中です。
- 2023年12月10日 スタッフレストランタイ付、10人乗りグランドキャブ入庫しました！

# 2. レンタカー研究会とは

## 会員紹介

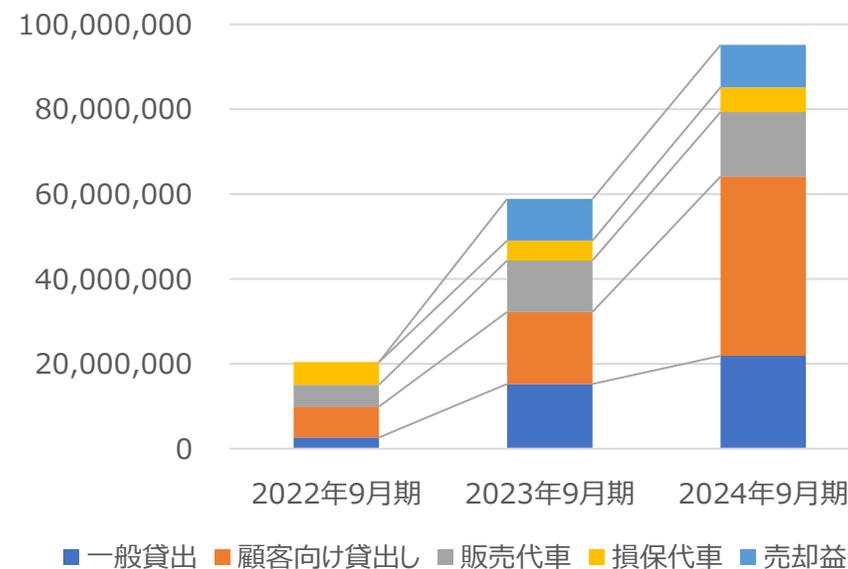
レンタカー事業立上げから3年で売上9500万へ到達！  
自動車販売店にレンタカー事業を付加し、既存事業との  
相乗効果を生みながら業績アップを達成

2022年		2024年	
レンタカー 57台	レンタカー事業売上 2,000万円	レンタカー 138台	レンタカー事業売上 9,500万円



	初年度	2年目	3年目
売上 (千円)	20,429	58,851	95,170
レンタカー台数	57	119	138
正社員	1	1	1
事務PA	0	0	1
配車PA	3	3	4
総人員	4	4	6

売上高の推移



## 2. レンタカー研究会とは

### 料金

入会金

55,000円(税込)

月会費

27,500円(税込) / 月

【お支払い方法】  
毎月（6日）口座引落

※4月のモデル企業視察ツアーのご参加には別途費用が必要になります。

追加  
参加料について

・2名様目以降・・・ 1名様あたり16,500円（税込）

社長に加えて、幹部やリーダーと一緒に参加いただき、  
他の企業様の幹部やリーダーと交流することで育成の場としても活用していただいています！

### 3. 長期レンタカービジネスについて

### 3. 長期レンタカービジネスについて

新車納車待ち客や法人向けにウィークリー以上から貸し出し

【主なターゲット】  
新車納車待ちなど

長期（ウィークリー／マンスリー）

【主なターゲット】  
数週間、数ヶ月間の  
ビジネス利用など

個人  
向け

【主なターゲット】  
観光など

法人  
向け

【主なターゲット】  
保険代車など

短期（アワー／デイリー）

### 3. 長期レンタカービジネスについて

#### 一般的なレンタカー会社と比較して省人化・高収益を実現

項目	長期レンタカー	短期レンタカー
顧客ターゲット	納車待ち／法人・個人事業主など	旅行者など
初期投資	専門店舗不要なため、初期投資が少ない	1,000万円～ ※店舗やFC加盟料
貸出期間	1週間以上がメイン	数時間～数日利用がメイン
収益構造	継続利用で安定収益	都度利用で流動的
貸出単価	10万円	数千円～1万数千円
立地	郊外 ※店舗で配車／引き取り実施のため ⇒賃料が安い、駐車場を確保しやすい	駅や空港近く
車両	現行型の中古車	比較的新しい車両 ※一部、FCは中古車利用
集客手法	自社Webサイト	OTA（オンライントラベルエージェンシー） ※大手レンタカーやFC企業のみ可能
人員	長期間貸出のため、貸出頻度が少なく、 加えて、来店型ではないため、 電話対応や配車引き取りがメインで、 少ない人員かつパートアルバイトで十分	貸出頻度が多く、 受付や清掃などの人員が必要

### 3. 長期レンタカービジネスについて

一般的なレンタカー会社と比較して省人化・高収益を実現

来店型  
ではないため、  
店舗が  
不要である

初期投資が  
抑えられる

長期貸出だから  
オペレーション楽

人件費が  
抑えられる

法人や  
納車待ちの  
お客様が  
対象だから  
立地に  
こだわらない

賃料が  
抑えられる

中古車を  
活用するから  
仕入れが  
安く済む

減価償却費  
またはリース料  
が抑えられる

FC加盟せずに  
Webサイト  
だけで集客

広告宣伝費が  
抑えられる

## 3. 長期レンタカービジネスについて

### このような企業にオススメ

1

新規事業で売上・収益を伸ばしたい

2

省人ビジネスを探している

3

既存の車販事業との相乗効果を作りたい

## 4. 無料お試しのご案内

## 4. 無料お試しのご案内

初めての参加に限り、

1社につき2名様まで無料のお試し参加が可能です。

ぜひご参加くださいませ！

※来場例会に限り P15の年間スケジュール参考

【専用サイトからお申し込みください】



経営に課題を感じている

コンサルティング内容や依頼方法が知りたい

専門家から事業に関するアドバイスが欲しい

これらの相談を

**無料**

で承ります

※WEB、お電話をお選びいただけます

**お電話**でのお問い合わせ・ご相談

下記のフリーダイヤルからご連絡ください。

**0120-958-270**

【受付時間】 平日 9時45分～17時30分(土日祝、年末年始を除く)



**WEB**でのお問い合わせ・ご相談

下記ボタンをクリックしてサイトへアクセスください。

**無料** 経営相談に申し込む

検索からも上記ページへアクセスいただけます。

船井総研 経営相談 検索

URLはこちら <https://www.funaisoken.co.jp/form/consulting>

## レンタカー研究会

初回の参加に限り、無料お試しが可能です！

### レンタカー研究会とは

船井総合研究所では、レンタカー事業で業績アップにコミットする経営者のための継続的な会員制勉強会である「モビリティビジネス経営研究会 レンタカー研究会」を主催しております。この研究会は、レンタカー業界に特化し、業績を上げるために必要な内容が凝縮された一日を提供します。自動車業界が大改革を迎える中、時流に適応し、高収益企業となるためのノウハウをお伝えしています。

ダウンロードはこちら

## 株式会社船井総合研究所について

中堅・中小企業を対象に専門コンサルタントを擁する日本最大級の経営コンサルティング会社。

業種・テーマ別に「月次支援」「経営研究会」を両輪で実施する独自の支援スタイルをとり、「成長実行支援」「人材開発支援」「企業価値向上支援」「DX（デジタルトランスフォーメーション）支援」を通じて、社会的価値の高いサステナブルな成長企業を多く創造することを目指している。その現場に密着し、経営者に寄り添った実践的コンサルティング活動は様々な業種・業界経営者から高い評価を得ている。

<https://www.funaisoken.co.jp/>

- 本資料に掲載のセミナーはすでに終了している場合があります。内容にご興味がある際は、別途お問い合わせください。
- 本資料の無断転載・複製・頒布・改変・公衆送信を禁じます。
- 本資料は情報提供を目的としており、本資料をもって専門的な助言やサービスを提供するものではありません。
- 本資料内に記載された情報は作成時点で入手できる情報に基づいたものではありませんが、本資料の正確性、有用性、完全性、目的への適合性を保証するものではなく、当社は、本資料または本資料に記載された情報に起因して生じたあらゆる結果、損害、損失について一切の責任を負いません。
- 本資料の内容は将来予告なく変更し、または撤回されることがあります。

 Funai Soken

