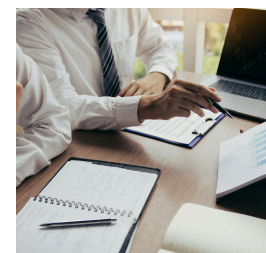
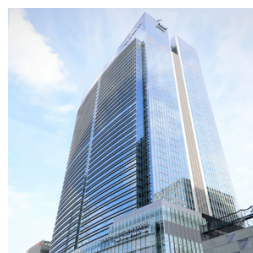
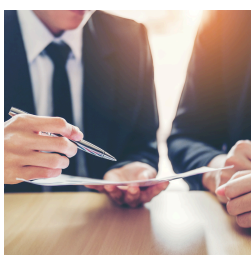


スクール・学習塾ビジネス経営研究会

30年後も
地域になくてもならない
教育企業へ



グループです

総合経営コンサルティング

中堅・中小企業向け

日本最大級の

船井総研グループは

グループパーパス

サステナブル カンパニーを もっと。

Sustainable Growth for More Companies

どんな時代にも成長し続ける企業を増やし、
あらゆる人が幸せにその可能性を開花させ、
社会の生産性をも上げられる
そんな未来を私たちがリードしよう

Funai Way
グループコアバリュー



サステナブルカンパニーとは？



どんな状況でも業績を伸ばし、企業価値を持続的に向上できる「強さ」と、
より遠いステークホルダー・一人ひとりを思いやれる「優しさ」を兼ね備えた会社を指します。
「もっと」には、一企業だけでなく地域・業界・社会そして国家にまで、
より良い影響を与えていく存在を目指したいという想いを込めています。

○ サステナブルカンパニーアワード2024の様子





スクール・学習塾 ビジネス経営研究会

全国の最新成功事例を学び共有し、実践する

教育業界は、衰退期に突入
だからこそ「地域になくてはならない企業」であり続ける。
そんな教育企業の経営をリードします。

急加速する少子化、回復の兆しが見えない不景気の波、
それにより下がり続ける実質賃金、労働人口の減少、上がり続ける最低賃金…
ここから先の数十年は、教育企業にとって、かつてないほど厳しい局面に立たされることが予測されます。

数年後、地域の小学校には何人の児童が通っているでしょうか？
数年後、習い事に通える家庭は何世帯存在するでしょうか？
数年後、地域の習い事教室や学習塾は、何教室残っているでしょうか？

こんな時代だからこそ、“地域になくてはならない教育企業”として、
持続的に成長し続ける力強さが求められます。

全国の志高い教育企業にとって、知恵・原動力・仲間となるべく、
私たちはこの「スクール・学習塾ビジネス経営研究会」を運営しております。

スクール・学習塾ビジネス経営研究会が追求する
サステナブルグロースカンパニーとは

「教育」を通して、
生徒とそのご家族の幸せを追求し、
思いやりを持って地域社会に貢献する企業

人財を「資本」として考え、
賃金・労働環境・教育体制への投資から
成長と収益を生み続ける企業

サステナ
ブル
グロース
カンパニー

いかなる時も、
時流を正しく、冷静に理解し、
自社を客観的に捉えることができる企業

充実の5時間半

豪華ゲスト講師を招待 最新業界の動向を学ぶ！

競争が激化するスクール・学習塾業界の中で、成功している先進事例を学ぶ、全国の有志経営者のための会員制の勉強会です。やる気と熱意を持った方に参加していただき、前向きな経営者集団の中で切磋琢磨し、業界の健全な展望を目指します。教室長一人だけでは長期的な発展が難しい業界ですが、この勉強会では経営者の方だけでなく、次世代を担う二代目・三代目の方、優秀なスタッフにもご参加いただきたいと願っております。是非、そのような方にもご参加いただき、自教室の財産にしてみたいはいかがでしょうか。

業界の時流を掴んだ情報をお届けする研究会の一日。

教育業界に”今” イノベーションを!!



11:00
▼
11:50



最新！教育業界動向と時流予測

新しい情報・事例や注目の教室など、業界の時流は一刻一刻と変化しています。3～5年後といった目の前の変化・30年先を見据えた中長期的な変化の兆しを捉えることも大切です。そのようなマクロからミクロにわたる「旬」の情報を捉えるためにも、毎回講師から「最新時流・事例」をお話します。

12:00
▼
13:30



ゲスト講師による成功事例講演

教育企業が抱える経営課題は、人財育成・DX・事業継承など多岐にわたります。本勉強会ではテーマを絞り、そのテーマで成功をされている地域一番クラスや、全国トップレベルの教育企業を講師にお招きし、リアルな情報をお届けします。地域でなくてはならない教育企業であり続けるためのノウハウを得ることができます。

14:30
▼
15:50



専門テーマ別情報交換会

情報交換会では、事例や情報の交流をしていただきます。同業種・同規模との企業同士による情報交換を通じて、他社と自社を比較することで新しい課題を見つけることができ、既に成功している企業の取り組みから自社への課題解決への落とし込みをすることができます。

16:00
▼
16:30



株式会社船井総合研究所講師による まとめ講座

まとめ講座では、最新教育業界の動向とゲスト講座を踏まえてお話させていただきます。また、高い志を持つ同志の経営者とさらなる成長のために、研究会例会後に”すぐに活かせるこれから取るべき具体的なアクション”についてもお話させていただきます。

スクール・学習塾 ビジネス経営研究会 ご入会8つの特典

01 二カ月に一度の経営勉強会に参加が可能です

株式会社船井総合研究所（以下、船井総研）の船井総研グループ東京本社 サステナグローススクエア TOKYO(八重洲)にて、年に6回開催させていただき経営勉強会にご参加が可能です。

当日は経営者のみならず、後継者や優秀なスタッフとご参加いただいております。



02 会員企業の最新事例が勉強会ごとに手に入る！事例集

会員企業のリアルな経営数値や、実践事例等をおまとめた「事例集」を、例会ごとに発行させていただいております。



各例会のテーマに沿った取り組みや成功事例について具体的に記載いただいているため、課題に応じて自社への落とし込みすることができます。

03 モデル企業視察バスツアーに無料招待

年に1度、モデル企業を複数社大型バスで巡り現地訪問をする視察ツアーを開催しております。実際に現場に行くからこそ、強烈な

原体験となり、自社で日々の取り組みを振り返り、いつもとは少し違う角度の考え方を取り入れるきっかけとなることもあります。



04 業界専門コンサルタントが執筆する経営月刊誌“SBレポート”

毎月、船井総研の教育事業専門コンサルタントが執筆した、スクール・塾経営に特化したビジネスレポートを発行しております。

時流、生徒募集、DX、

人財戦略、教務等、さまざまなテーマについて解説しており、社員研修などの資料としてもご活用可能です。



05 過去の勉強会資料・動画が見放題！研究会データベース

2018年以降、研究会で配信したテキストと動画がすべて閲覧できるようになりました。

欠席してしまった、聞き逃してしまった研究会講座の

振り返りのみではなく、社員研修の資料として活用いただくケースもございますので、課題や用途に合わせてご活用ください。



06 会員同士の情報交換ツール Chatworkグループ

会員同士のリアルタイムな情報交換の場として「Chatwork」というコミュニケーションツールを利用し、会員企業のみが

閲覧・利用可能なチャットグループを設けています。経営に関する日々生じるお悩みやご質問を、気軽に会員企業もしくは船井総研のコンサルタントに投げかけていただくことができます。



07 勉強会の非開催月も学びの機会を30分Zoomコンサルティング

二カ月に一度の勉強会だけでなく、非開催月に教育業界専門コンサルタントと個別で経営相談を実施しております。生徒募集・人財戦略・DXなどをざっくばらんにご相談いただいております。



08 船井総研のセミナーへ会員価格でご参加

船井総研が開催しているセミナー、研修等に、会員企業は特別価格でご参加いただくことができます。



船井総合研究所

スクール・学習塾
ビジネス経営研究会
アワード 2024

24

MVP
賞

Detail

2024年最も
輝かしい功績
の企業

株式会社
アドバンスプラス
代表取締役
古賀 賢一 氏

地方の教育にイノベーションを— 既存事業の延長ではない、 少子化時代を生き残るための、 地方の学習塾企業の戦い方

長野県伊那市で、個別指導塾を2教室運営。
LTV戦略と高い人財定着力を強みに、
昨対売上1.1倍、利益率30%超を実現。

長野県伊那市で個別指導塾「古賀塾」を2教室運営する株式会社アドバンスプラス。少子化が著しいエリアであるにも関わらず、今期においては、2023年対比の売上成長率110%、そして利益率も30%を超える理想的な高収益経営を実現されています。その背景には、「小学生」集客最大化のための多角化経営（5年間で小学生の生徒は10倍に）、そして中・高への継続意識とサービス展開、それによって、実現された「LTV（顧客単価×在籍期間の最大化）経営」がポイントでした。また上記実現には、「人財定着」もカギとなっていました。働くスタッフに対し、惜しみない「適正」な賃金と共に、自己実現ができる成長環境、働きやすい職場環境を提供し、社長や会社の「熱い想い」と「具体的な数値目標」を伝え続けてこられました。

増収増益が続くも、スタッフから
「この塾はどこに向かっているのか？」の声。
2025年春、長野市に新ブランドを開設。

ある時、スタッフの方から「この塾は、このままでもいいのか？一体、何に向かっているのか？」といった質問がありました。生徒数、売上ともに伸び続けているものの、ますます厳しくなる外部環境下では、天井がすぐそこまで来ていることは、一部のスタッフも何となく感じていたようです。地方の学習塾が置かれている環境は、それほど深刻であるということです。

2025年の春、伊那市から遠く離れた長野市に、幼児から高校生まで一貫で通える学習塾、「STUDIQ」をオープンします。

「本当に、その地域で必要とされる教育機関とは？」

「年々開き続ける、都心と地方の教育格差を解消するためには？」

「生徒の一過性の成長ではなく、生きる自信とスキル成長を支援する塾とは？」

「働く人からも選ばれる塾・会社とは？」

地方が抱える悩みから生まれた、地方の教育企業が30年先も生き抜くための、新しい学習塾は、「5年6店舗」計画を掲げ、古賀塾に引き続き「地域No.1クラス」を目指して走り続けます。



Business Award スクール・学習塾ビジネス経営研究会アワード 2024 受賞企業

スクール・学習塾ビジネス経営研究会の2024年に受賞された会員をご紹介します

LTV大賞 人材定着大賞 SGS大賞 生徒増員数大賞 弟妹通学率大賞	Heart English School 代表 武田 美希子氏		DX大賞 生徒増員数大賞 SGS大賞	松新開発株式会社 かちがわの社 スクール長 山内 一生氏	
高収益大賞 生徒増員数大賞 SGS大賞	株式会社 アドバンスプラス 代表取締役 古賀 賢一氏		業績大賞 生徒数大賞	株式会社 名大SKY 代表取締役社長 酒井 秀樹氏	
顧客満足大賞 人材定着大賞	株式会社 SORA 代表取締役 萩原 佳奈氏		DX大賞 LTV大賞	有限会社 ジェム 代表取締役 合田 美雪氏	
業績大賞 デジタル マーケティング大賞	有限会社 キッズインターナショナル COO 大田黒 哲之氏		ベストサクセス賞	株式会社 熱き情熱コーポレーション 代表取締役社長 阿部 賢悟氏	
顧客満足大賞	有限会社 コスモスインター ナショナルスクール 代表取締役 山本 美澄氏		生徒数大賞	株式会社 インド 代表取締役社長 沼田 紀代美氏	
高収益大賞	株式会社 インクル 代表取締役 黄 喜澤氏		顧客満足大賞	株式会社 DCT教育 代表取締役 今村 英之氏	

○ サステナブルグロースカンパニーアワード2024の様子



Members VOICE

会員からの声

スクール・学習塾ビジネス経営研究会に
ご入会いただいている会員からの声をご紹介します



研究会は一步引いた視点からおさらいをすることが
できるため本当に貴重な場ですね

研究会は、一步引いた視点からおさらいをすることが
できるため、本当に貴重な場ですね。

また、担当コンサルタントのみなさんには普段から
アドバイスや意見をいただいています。
質問等メールを送るとすぐに返事が返ってきますし、
ブレのないお答えでいつも助かります。

株式会社熱き情熱コーポレーション 代表取締役社長 阿部 賢悟 氏

本音で語る！ 同業者とのオープンな会話がここに

実際に同業種の方々とお会いして、
率直な意見を伺う機会はなかなか得られませんが、
研究会に参加し、異なる地域や規模の事業者と
コミュニケーションを取ることで、
裏話や本音の部分を知ることができ、
具体的な事例を教えていただけるので
非常に参考になります。

株式会社 名大SKY 近藤 友紀氏



同業の仲間の縁も広がり 高利益型の経営も実現

勉強の内容を学ぶだけでなく、
仲間もできればいいなと思っていました。
入会した当初は話を聞くだけでしたが、
徐々に経営データを確認・分析し、
統計等も確認するようになりました。
入会し約1年後には、事例を発表できるようになりましたし、
同業の仲間の縁も広がってきました。
そうした継続の結果、研究会のMVPで表彰されるような
高利益型の経営を実現できるようになりました。

株式会社インクル 代表取締役 黄 喜澤氏



会員企業業種のご紹介



Member introduction

会員紹介

スクール・学習塾ビジネス経営研究会にご入会いただいている会員のエリアや業種をご紹介します。

会員企業の分布図

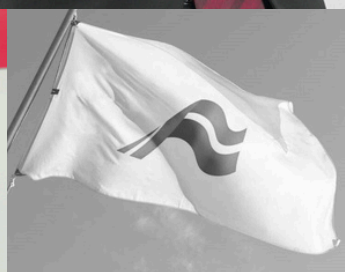


Consulting service コンサルティングについて

全国に約6,000社の支援先がある国内最大級の経営総合コンサルティング

船井総研のコンサルティングは月次支援で クライアントをサポートします。

「月次支援」は、原則毎月一度、直接クライアント企業へご訪問し、現場へ入り込み行うコンサルティングです。経営者に対して直接改善・発展のためのコンサルティングを実施するだけでなく、スタッフも巻き込んでご提案した内容を現場へ浸透させ、確実に成長に結びつける実行支援型のコンサルティングです。次回訪問までの期間も、電話やメールなどのやり取りで情報共有を行います。月次支援のミッションは、「業績（売上・利益）アップ」から「採用・教育・マネジメント」と多岐にわたります。実際に貴社でどのようなご提案ができるのか、一度無料での経営相談も承っておりますので、お気軽にご相談ください。



船井総研のコンサルティングは月次支援で クライアントをサポートします。

月次支援と経営研究会は、得られるものもスタイルも違います。両輪と捉えることで、より遠くより早くまで自社の目標を達成します。研究会で、日本全国の教育業界の生の成功事例を収集し、共に頑張る会員と励まし合い、目指す教室像を明確化していただきます。月次支援では、その目指す教室像に向けて、達成するための課題発見から、改善提案、実行までオーダーメイドでサポートさせていただきます。

月次支援

ポイント

- 企業に合わせた提案と実行までサポート
- 担当のコンサルタントが専属でサポート
- 日々の常時接続で施策やお悩みのご相談をお受けする



経営研究会

ポイント

- 日本全国の教育企業の事例を学べる
- 教育業界最新事例を学べる
- 同業の師と友を作ることができる
- 志高い経営者との横のつながりができる



Consulting service コンサルタントのご紹介

スクール・学習塾経営コンサルティングの知識だけでなく様々な経歴を持つコンサルタントが在籍

スクール・学習塾企業に専門特化した コンサルタントが貴社の発展の一助となります

スクール・学習塾経営のみならず、時事や経済の状況を分析し、多角的に
クライアント企業を支援いたします。最新の教育知識や時流を把握する
ための勉強も怠らず、幅広いニーズに応じられる提案を目指します。



伊藤 菜央



犬塚 義人



小川 慎太郎



北村 拓也



島崎 卓也



中川 悠里



西久保 林太郎



山口 雄大

コンサルティング実績

教育付き学童A 中部エリア・2施設

デジタル活用×DX推進で 3年連続売上115%以上の成長を実現

わずか3ヶ月で定員&単月黒字化を達成。
さらに入会率30%アップ、
退会率50%ダウンという成果を上げつつ、
高収益モデルも実現し、DXで業界の
最先端を走り、常に成長し続ける企業に。



- ★ システム導入による顧客情報の一元管理で業務効率化
- ★ 異業種からの参入を支える“自走型組織”の構築

英語塾C 関東エリア・5教室以上

紙媒体脱却×Web集客の攻略で 3年連続売上110%成長を実現

SEO対策やリスティング広告等、紙媒体から
脱却した生徒募集を徹底。
また各教室長が「小さな経営者」として教
務だけでなく、営業活動も高いレベルでこ
なし、常に成長し続ける企業に。



- ★ リスティング広告経由の
新規お問合せ獲得単価12,000円/1人を実現
- ★ 戦略的なコラム執筆により
多くの検索キーワードでSEO順位1位を獲得

学習塾B 関東エリア・40教室以上

営業トークの中身を見直す等の 入会営業改革により売上10億円突破

攻めの教室展開実現のために、立ち上
げ初年度で40名集客を達成するための
”新教室長向け営業研修”を再構築
する等、人材戦略に注力し成長し続ける
企業に。

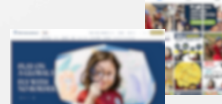


- ★ 競合他社と比較した際の自社の強みを明確にした
営業トークの見直し
- ★ テレアポ部隊の構築により、ポータルサイト経由の
来校率を大幅改善

英会話スクールD 関東エリア・7教室

スタッフの営業力に頼らない 生徒募集改革により売上昨対比115%成長越え

本部主導により高いスピード感で生徒募
集施策を実行。HPリニューアル等による
超高単価モデルのブランディング戦略に
注力し、常に成長し続ける企業に。



- ★ Instagram広告経由で1広告当たり
新規お問合せ数10件を獲得
- ★ SEO対策強化で教室ページの訪問者数2.7倍に増加

入会のご案内



スクール・学習塾ビジネス経営研究会一同から皆様へ

教育業界で働く人たちの地位向上と自己実現を目指して

教育業は子どもたちを始めとするヒトの未来・可能性を育む非常に社会的意義のある業界と考えております。
一方、経営者、働く従業員の待遇は他の業種と比較した際に必ずしも高いとは言えません。
そこには[教育=ボランティア]といった昔ながらの日本的考えが未だに残っているように感じます。

これから少子化など外部環境が悪化する中で、
理想の教育・教育機関を残していくためにも経営の力が必要だと考えています。
教育と経営が両輪だとすると、その一役をこの研究会が担える場になりたいと考えています。

志が高く、学び好き&与え好きな全国の経営者とともに刺激的な充実した一日を過ごしてみませんか？

入会金

50,000円
55,000円（税込）

月額

30,000円
33,000円（税込）

年会費

360,000円
396,000円（税込）

無料 お試し参加

定例会に1企業1回のみ
無料で参加いただけます。

※2名様参加の場合は追加料金33,000円（税込）となります。
※年会費は口座引落としによる毎月のお支払いと、年間一括払い（請求書）とどちらかをお選びいただけます。
※8月の経営戦略セミナーにご参加いただけます。 ※定例会前になりましたら、事前にご案内いたします。出欠の有無をご連絡ください。



メルマガ
登録の
ご案内

教育コンサルティング実績20年！

現場で積み上げた教育経営成功事例満載のメールマガジンです。
生徒募集、DX、人財育成、組織づくりなど、読んだ経営者様だけが得する「3分でわかるノウハウ」を大公開します！
ぜひご登録ください。
ご登録は右記QRコードから行えます。



お問い合わせ先



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 スクール・学習塾ビジネス経営研究会



船井総研 スクール・学習塾ビジネス経営研究会

<https://lpsec.funaisoken.co.jp/study/kyouiku-keiei/112632/>

TEL

0120-958-270

（平日9:45~17:30）

- ・お申込み方法について：事務局 林都日（ハヤシミヤビ）
- ・内容について：研究会責任者 伊藤菜央（イトウナオ）

MAIL

スクール・学習塾ビジネス経営研究会
school.keiei@funaisoken.co.jp

本社所在地

○船井総研グループ 東京本社 サステナブルグローススクエア TOKYO(八重洲)
〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー 35階
○株式会社船井総合研究所 大阪本社
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル
[地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩2分]



オフィシャルホームページ
<https://www.funaisoken.co.jp/>