

2025年版



サステナブルな成長を促す。 Funai Soken

社労士事務所経営研究会

ご案内資料

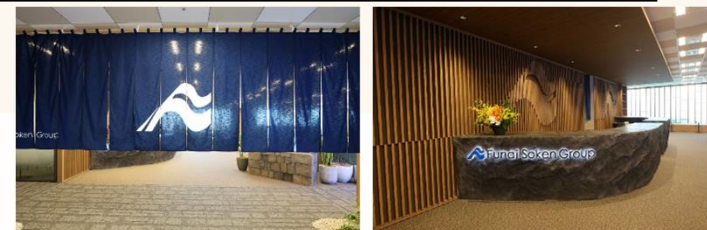
マーケティングを活用し地域でなくてはならない、

本物の社労士事務所を輩出する



株式会社船井総合研究所 労務ビジネス支援部

株式会社船井総合研究所のご紹介



- 年間コンサルティング契約社数：6,070社（2023年実績）
- 全体で195の経営研究会が主催され、入会者数6,775名と国内最大級のコンサルティング実績を誇る（2024年4月1日時点）
- 年間セミナー開催数1,000件超。直面する経営環境・経営課題の解決に寄与するセミナーを業種・テーマ別に数多く実施している
- 各業種・テーマに精通した専門コンサルタントを950名以上擁し、「月次支援」「経営研究会」を両輪で実施する独自の支援スタイルをとる（2024年4月1日時点）
- 銀行や会計事務所などの出資母体をもたない独立系のコンサルティング会社である

社名	株式会社船井総合研究所
代表取締役社長	真貝 大介
創業	1970年3月6日 （現、船井総研ホールディングス） 設立：2013年11月28日 （2014年7月に持株会社体制に移行）
創業者	船井 幸雄
資本金	3,000百万円

所在地	▼大阪本社 大阪府大阪市中央区北浜4-4-10 ▼東京本社（サステナブルスクエア TOKYO） 東京都中央区八重洲2-2-1 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35F
従業員数	1,276名（2024年4月1日時点）
主要株主	株式会社船井総研ホールディングス（100.0%） ※株式公開種別 東京証券取引所 プライム市場（証券コード：9757）
グループ従業員数	連結1,535名（2023年12月末時点）

ご挨拶

この度は社労士事務所経営研究会にご関心をお寄せいただき誠にありがとうございます。

社労士事務所経営研究会とは、社労士事務所の業績アップを目的に、最新情報やツールのご提供、参加者同士の成功事例共有を行う超実践的な研究会です。

この研究会には現在北海道から沖縄まで、日本全国192事務所（2025年1月末時点）が参加されています。

開業間もない1人事務所から、年商5億円以上の事務所まで参加されており「業績を伸ばしたい！」「もっとクライアントに喜ばれたい」という熱い思いと行動力があればどなたでも参加可能となっております。

ぜひ、一度ご参加いただけますと幸いです。

労務ビジネス支援部のMissionとVision

Mission

プロフェッショナルと共に想像を超えた未来を創る

Vision

士業事務所を通じ、これからの中小企業を支え、
少子高齢化・人口減で発生する
社会問題を解決できる”基盤をつくる

コンサルタント紹介



株式会社船井総合研究所 労務ビジネス支援部 社労士グループ マネージャー 能登谷京祐

船井総合研究所入社後、人材ビジネス業界・弁護士業界・介護業界・物流運送業界・税理士業界をコンサルティングし、現在は社労士業界向けコンサルティング部門のマネージャーを務めている。業界業種特化に強みを持つ同社のキャリア中でも異例の経験値を保持していることから、幅広い知見からなるコンサルティングに強みをもち、Webマーケティング集客、営業人材育成を中心とした即時業績アップから、採用～組織づくり、新分野立ち上げまで多くの成功事例を持つ。



株式会社船井総合研究所 労務ビジネス支援部 社労士グループ リーダー 岩本和真 (社労士事務所経営研究会 主宰)

滋賀県草津市出身。新卒で船井総合研究所に入社後、社労士事務所向けの即時業績アップコンサルティングに従事する。公的制度支援研究会の立ち上げメンバー。全国の社労士事務所が集まる「社労士事務所経営研究会」を主宰し日本全国200事務所の成功事例を知る。社労士事務所のマーケティング全般・事務所内デジタルシフト・公的制度支援を注力テーマにしており、近年ではマーケティング領域のデジタル活用について研究を進めている。



三登裕子



川上ゆう



岩井聡志



佐々木幹太



飛田聖陽



真坂奈央子



増淵傑



岡村篤樹



佐藤咲桐



平岡光

社労士事務所経営研究会とは

日本全国から192事務所（2025年1月末時点）が参加して行う
社労士事務所の経営を考える勉強会です

会員から支持される2つのポイント

多くの情報・経営ノウハウを学べる
師と友づくりの場



成功事例盛りだくさんの
ゲスト講師による講演



社労士事務所経営研究会の3つの特徴

地域で無くてはならない本物の社労士事務所に！

事務所の業績アップを目的に、情報やツールの提供、参加者同士の成功事例共有を行う実践的な研究会です。

社労士事務所経営研究会は法人顧問獲得をテーマとしています。

開業間もない方から年商5億円以上の事務所まで参加されていますが、「業績を伸ばしたい！」「もっとクライアントに喜ばれたい」という熱い思いと行動力があればどなたでも参加可能です！

特徴 1

95%の先生が業績アップを実感！

社労士事務所経営研究会の会員から得たアンケートによると、約95%の先生が業績アップを実感（2019年末に実施したアンケート結果より）とにかく業績アップにコミットする勉強会です



特徴 2

日本でも随一！参加総数192事務所（2025年1月末時点）

北海道から沖縄まで、全国から192（2025年1月末時点）の事務所が参加する日本トップクラスの規模になった社労士事務所経営研究会。「師と友づくり」がしやすい環境です



特徴 3

開始から17年の歴史

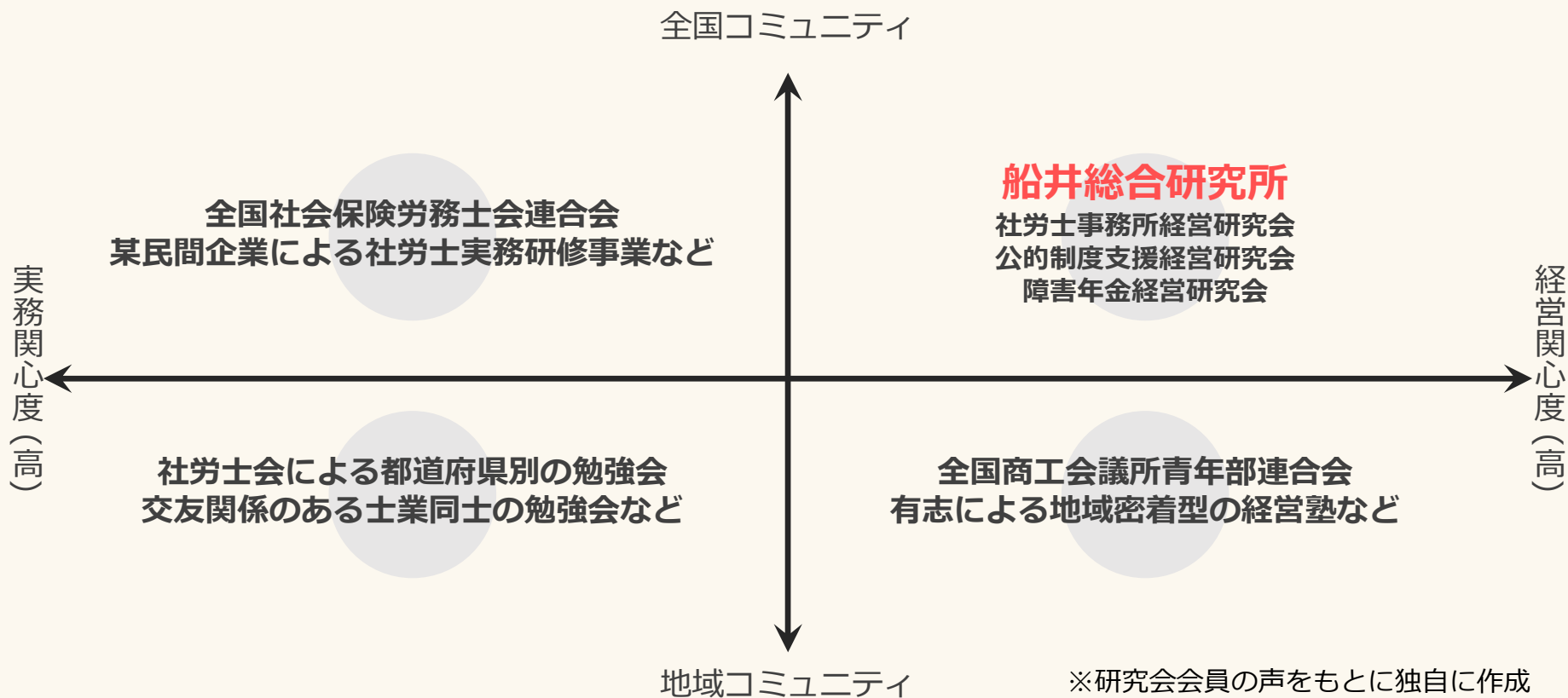
2007年に社労士事務所向けに勉強会を始めてから17年経過しました。長くやっているからこそ、様々なステージの先生に満足頂ける業績アップのノウハウを蓄積しています



社労士事務所経営研究会の3つの特徴

経営研究会の位置づけ

全国から集まる同じ業種・業態の中堅・中小企業経営者との情報交換。
業界に精通したコンサルタントによる最新事例の解説。先進企業視察等のプログラムで、
定期的に生きた経営情報が学べます。

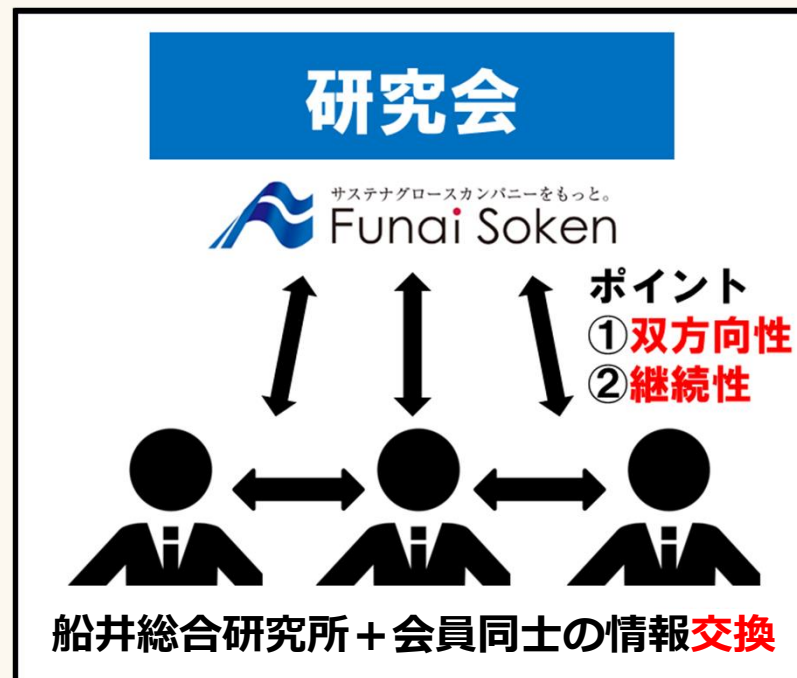


社労士事務所経営研究会の3つの特徴

「師と友づくり」の場

船井総合研究所サービスの「セミナー」と「研究会」の違いは、研究会には「**双方向性**」と「**継続性**」という**コミュニティ機能がベースにある**ことです。

地域一番クラスの経営者が数多く集まり、経営や業績にまつわる話題を事例や数字を極力盛り込んで多く交わす。そして、最新のトピックにまつわるゲストスピーカーをお呼びし、コンサルタントがルール化し解説、最新事例のフィードバックを行うというオープンマインドで交流する文化があります。



例会の1日の流れ



第一講座 ゲスト講師による講演 (11:00~12:20)

各回のテーマに沿って約60分間に渡り、お話していただきます。皆さんに大いなる気づきを提供してくれると思います「うちの事務所で活かすにはどうすればよいか」を意識しながら受講ください

昼食(お弁当をご用意します)



第二講座 実践事例情報交換会 (13:30~15:30)

全国の社労士事務所がこれまでに蓄積してきた成功事例・失敗談等を共有致します



第三講座 船井総合研究所講座 (15:30~16:30)

各回のテーマに沿った話を中心に最新事例やノウハウをお伝えいたします。実際に講座の中でディスカッションを織り交ぜながら、参加者同士のコミュニケーション、情報共有化を図っていきます

※来場開催の例となりますので、変更がある場合がございます。

多彩な講座と講師陣

社労士事務所経営研究会では、毎回時流や会員のニーズに合ったテーマの講座をご用意しています

普段なかなか会えないような経営者に実際の実践事例をご講演いただきます

2024年のゲスト講座		講師	
1月	創業7年間で離職ゼロ 定着につながるデジタル化と環境づくり	Jinji社会保険労務士法人	杉田 興亮 氏
3月	高生産性社労士事務所の事業戦略	あすか社会保険労務士法人	大東 恵子 氏
5月	昨対売上成長率138%を実現する 採用・教育・組織化手法報告	社会保険労務士法人とうかい	久野 勝也 氏
7月	億超え事務所の時代に即した 生産性向上のための取り組み・戦略	セントラル社会保険労務士法人	井下 英誉 氏
9月	単年売上1.3億達成！ 躍進する社労士事務所の事業戦略	花見木社労士事務所	山田 章代 氏
11月	2024年MVO対談講座	社会保険労務士法人とうかい	久野 勝也 氏
		社会保険労務士法人ホームラン	鈴木 百合子 氏

豊富な9の会員特典

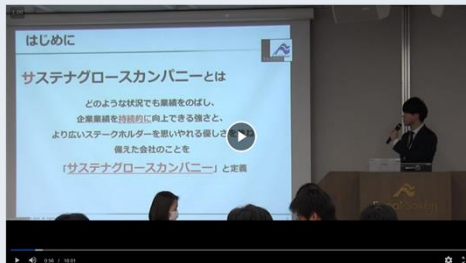
毎月継続的に会員限定でご利用頂ける以下の付帯サービスをご用意しております

研究会データベース

事例シート

事例名称	業種	事例内容	お問い合わせ
事例1	製造業	事例内容	お問い合わせ
事例2	サービス業	事例内容	お問い合わせ
事例3	小売業	事例内容	お問い合わせ
事例4	建設業	事例内容	お問い合わせ
事例5	金融業	事例内容	お問い合わせ
事例6	不動産業	事例内容	お問い合わせ
事例7	IT業	事例内容	お問い合わせ
事例8	医療業	事例内容	お問い合わせ
事例9	教育業	事例内容	お問い合わせ

過去の動画・テキスト閲覧

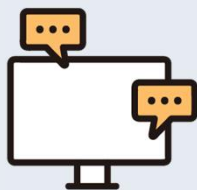


30分ZOOMコンサル



月1回30分 コンサルタントに相談
アドバイスを受けることができます

研究会チャットグループ



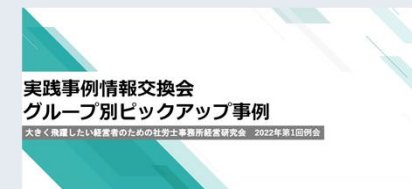
会員同士でいつでも
質問・交流が可能です

社長onlineが無料

社長ONLINE
毎朝5分の経営者変革

経営者向け情報メディアを
利用可能です

ピックアップ事例



最新の成功事例をまとめた
ピックアップ事例を閲覧できます

経営実態白書2024

SANBŌ 活用

会員価格でのセミナー参加

経営戦略セミナー会費充当

会員特典【研究会データベース】

2018年以降、全ての例会の資料や動画、事例シートなどを閲覧できます
 ご入会以前のコンテンツも、すべて閲覧・視聴できるようになっております

閲覧できるもの

- 講座テキスト
- 動画（第一講座・第三講座）
 ※第二講座情報交換会の様子の配信はございません
- 各事務所の事例シート 他

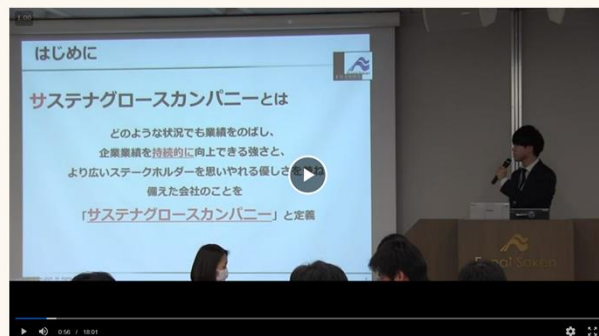
他では手に入らない価値のある情報が満載です



会員企業名	タイトル	開催日	種別	概要	閲覧
船井総合研究所	【第5講座】キラリと光る成長事例のご紹介	2023/11/25	【コンテンツ】テキスト 【会場】東京 【講師】船井総研 テキスト		
船井総合研究所	【第3講座】動画「キラリと光る成長事例のご紹介」	2023/11/25	【コンテンツ】動画 【会場】東京 【講師】船井総研		
船井総合研究所	【第1講座】動画「社労士事務所が目指すべき時流の兆しとは」	2023/11/25	【コンテンツ】動画 【会場】東京 【講師】船井総研		



■ 講座テキスト



■ 動画

ご欠席でも、聞き逃した部分があっても、後日視聴ができるので安心です



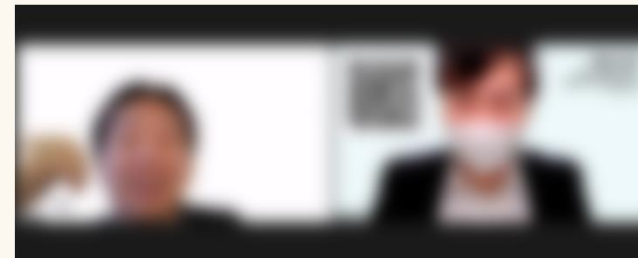
■ 事例シート

全国の社労士事務所のあらゆる分野での取り組みが記載されています

会員特典【30分ZOOMコンサルティング】

月に1回、社労士事務所に特化した経営コンサルタントによるアドバイスを受けることができます

- 方法 : オンライン (ZOOM)
- 時間 : 30分/月
- 内容 : 自由
(マーケティング、組織、採用など制限はございません)



サイトを作成しているので
アドバイスがほしい

この前の研究会で出た
テーマについて聞きたい

採用・マネジメントの
事例を教えてください

案件管理の
方法を知りたい



会員特典【ビジネスチャットでの情報交換】



会員同士のリアルタイムな情報交換の場としてビジネスチャットを利用し、
会員事務所のみ閲覧・利用可能な情報交換の場を設けています
研究会がない日も会員同士で交流できます

▼ 実際の会員同士のやり取り～助成金速報～

[Redacted]

厚生労働省から正式発表されました。
【令和6年能登半島地震に伴う雇用調整助成金の特例を実施します】
https://www.mhlw.go.jp/stf/newpage_37290.html

[Redacted]

[Redacted]

← RE 返信元 [Redacted] さん
[Redacted] 先生のチャットワークで気づけました。ありがとうございました。

▼ 実際の会員同士のやり取り～ツールの使い勝手～

[Redacted]

TO ALL
お世話になっております。
[Redacted] さんを導入している方っておられますでしょうか。
使い勝手等教えていただけたらと思います。
弊社では [Redacted] を導入しております。
使用目的は違うかと思いますが、2つとも導入しているよという方もいらっしゃるでしょうか？
よろしくお願いいたします🙏

▼ 実際の会員同士のやり取り～事務所経営～

[Redacted]

いつもお世話になっております。
うちの事務所は社労士が複数名いるのですが、来年度の予算を考えていく中で、社労士資格に対しての資格手当の金額を見直そうと思っています。
皆様の事務所では社労士資格に対して手当はどれくらいの金額をつけていらっしゃいますか？
特定社労士の資格についても金額が別なようであれば教えていただいて参考にしたいと思っています。
差し支えない範囲でよろしくお願いします🙏

[Redacted]

← RE 返信元 [Redacted] さん
弊所は、月額2万円。特定社労士だと3万円です。高くはないですが、現状は妥当かな、と感じています。ポイントは、有資格者と無資格者との業務（責任の度合い）の分け方次第かもしれませんね。
ちなみに、県会費も事務所負担、これもやむを得ないですね苦笑)

会員特典【各種コンテンツのご提供】

社労士事務所の先進事例や経営実態をまとめたコンテンツをご提供します

■ピックアップ事例

例会 第2講座「情報交換会」で共有された取組事例にて優れた内容は、後日、資料にまとめて全会員に共有しております
2025年2月現在、12カテゴリー100点以上のピックアップ事例があります



◀事例のテーマ一覧が見れます。
(リンク先の詳細事例は研究会会員データベースになりますので入会後に閲覧可能です)

実践事例情報交換会

グループ別ピックアップ事例

次々と掲載していく経営者のための社労士事務所経営研究会 2025年第1回例会

「その内容を後述のとおり、お探しの事例に共有させていただきます。お気軽にご参加ください。」

「共感を持って共有していただくことで、今後の活動の質や特徴を向上させ、社労士事務所として競争力を高めていくことが実現いたします。」

「今回の交換会がきっかけとなり、今後の活動に活かしていきたいと考えています。共有していただくことで、今後の活動の質や特徴を向上させ、社労士事務所として競争力を高めていくことが実現いたします。」

「その内容を後述のとおり、お探しの事例に共有させていただきます。お気軽にご参加ください。」

「共感を持って共有していただくことで、今後の活動の質や特徴を向上させ、社労士事務所として競争力を高めていくことが実現いたします。」

「今回の交換会がきっかけとなり、今後の活動に活かしていきたいと考えています。共有していただくことで、今後の活動の質や特徴を向上させ、社労士事務所として競争力を高めていくことが実現いたします。」

カテゴリ	事例概要
アフターフォロー (労務管理、給与の届、勤怠管理)	「アフターフォロー」に関する事例
コンサルティング (労務管理、給与の届、勤怠管理)	「コンサルティング」に関する事例
就業のアップ	「就業のアップ」に関する事例
労務のアップ	「労務のアップ」に関する事例
労務のアップ	「労務のアップ」に関する事例

2025

社労士事務所経営実態白書

2024年

社労士事務所経営概況

第1章

「2024年の経営実態を調査し、2025年の経営実態を予測し、2025年の経営実態を把握するための経営実態白書を発行しました。」

項目	2024年	2023年	2022年	2021年	2020年
従業員数	3,200	3,150	3,100	3,050	3,000
売上高	4,400	4,350	4,300	4,250	4,200
営業利益	4,000	3,950	3,900	3,850	3,800
経常利益	3,800	3,750	3,700	3,650	3,600
純利益	3,600	3,550	3,500	3,450	3,400
営業利益率	90%	89%	89%	89%	89%
経常利益率	86%	86%	86%	86%	86%
純利益率	81%	81%	81%	81%	81%

■社労士事務所経営実態白書2024

社労士事務所の経営実態をよりリアルに分析・調査し、会員様の経営にお役立ちいただくことを目的に会員様を対象に実態アンケートを毎年、実施しております

ステージごとにカテゴライズした社労士事務所の経営数値・課題感を参考に、次のステージに成長するために必要な取り組みは何か方向性がわかります

会員特典【社長onlineの利用】

経営者向け情報メディア社長onlineをご利用いただけます

社長onlineとは

社長onlineは、船井総合研究所の専属編集者や記者によるオリジナル記事と有料購読しないと読めないNewsPicksの記事を提供しております

船井総合研究所のコンサルタントや会員の経営者の方々が、インターネット上で公開されているニュースやコラムから気になる情報をピックアップしてコメントを付けてシェアもしており、自らも記事のピックアップ、意見のアウトプットができるため、情報収集から整理までワンストップで完結できる経営者のためのプラットフォームメディアです



社長ONLINE 毎朝 5 分の 経営者 変 革

社長ONLINE ニュース解説 ニュース解説 記事一覧を見る

1	防水・撥水剤	雑貨	159.3
2	鎮痛剤	医薬品	145.2
3	使い捨てカイロ	雑貨	143.4
4	しわとり剤	雑貨	124.2
5	冷凍水産	食品	121.2
6	アイシャドウ	化粧品	120.3
7	ハンド&スキンケア	雑貨	117.9

THE WORLD IN 2022 注目のニュースは?

【ニュースカレンダー】2022年、世界と日本で起きること
NewsPicks編集部 2022年01月01日

顧客を魅了するビジネスストーリーを語る秘訣
Forbes JAPAN 2022年01月03日

今井 俊介 株式会社船井総合研究所 社長online...
本日取り上げるニュースは、「コロナで売れなくなった商品TOP30」です。昨年11月22日までのデータには、緊急事態宣言...

平尾 謙二 株式会社アルファドライブ/株式会社...
『社長online』をお読みのみなさん、明けましておめでとうございます。毎週木曜日のニュース解説を担当している、平尾です。あら...

高屋 奈瑠美 株式会社船井総合研究所 新規事...
皆さま、あけましておめでとうございます。本年もよろしくお願いいたします。

社長onlineの詳細はこちら



<https://media.funaisoken.co.jp/>

会員特典【セミナーのご優待】

■ 船井総合研究所主催セミナー・研修などに会員事務所は会員価格でご参加いただけます

直近の主なセミナー：会員には会員価格にてご参加いただきました

このDMを
受け取られた方へ

このようなお悩みはございませんか？
低い生産性や単価に悩んでいる
代行以外の顧問で受注できるイメージが湧かない
顧客は個別的な紹介に依存している

オンラインセミナー

助成金や給与計算代行はほぼなしで、平均**120%**以上の業績成長

人事労務顧問

受注ノウハウ公開セミナー

事務所改革着手時から売上が2,950万円から**7,500万円**超へ
高生産性および持続的な成長を実現する
3ステップで準備する事務所改革のポイントとは？

01 標準化
02 商品化
03 販促強化

ゲスト講師
社会保険労務士
アソシエイト兼事務長
代表社員 高橋 友恵 氏

オンライン開催 13:00~16:30 (ロケ演壇12:30)

2024年 **3/5**日 2024年 **3/22**日 豪華**2大**セミナー特典

2024年 **3/14**日 2024年 **4/15**日 経営診断自己
チェックシート 無料経営相談
(60分)

社労士事務所向け人事労務顧問再構築セミナー お問い合わせNo.S109436
Funai Soken E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp
株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北區4-10 船井ビル4階 大阪本社
03-5722-1111

社労士事務所経営レポート Funai Soken

好評につきWeb開催決定!
顧問単価アップと
事務所の生産性向上につながる

企業型DC

企業型確定拠出年金 401k

導入件数 時間当たり生産性 ストック売上

日本一 事務職員稼働で 驚愕の
156社 8,584 5,000
年間受給 円/月 万円/年

社会保険労務士法人とうい
代表社員 社会保険労務士 久野 勝也 氏

企業型DCはお客様にとってもその先の従業員にとっても絶対的に利益が広がるもの
と思っています。そしてそれは私たち社労士事務所にとっても良い商品となり事務所
の収益の柱となります。知名度がまだ低いためこそ今こそ取り組むべきです。

魅力特長 **3分**で読めて確実にDC事業に参入しやすくなる事業レポートはこちら

社労士事務所向け企業型確定拠出年金受取収入増得セミナー お問い合わせNo. S109037
Funai Soken E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp
株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北區4-10 船井ビル4階 大阪本社
03-5722-1111

Annual Insurance Labor & Office Report

社会保険労務士事務所経営レポート 多くのお客様からの
要望に応じまして開催決定!

労務相談業務 手帳式帳簿
給与計算業務 簡易申請代行 人手不足・採用難の今こそ!
年末調整 年度調整 確定拠出 生産性向上
の獲得数最大化のために 生産性向上 に取り組もう

従業員数変わらず業務標準化 するだけで

顧問先件数 事務所売上
127件 ▶ 145件 11,600万円 ▶ 13,200万円

18件増 **1,600**万円UP

所員全員年間休日 **129**日取得

明日から取り組める生産性アップ手法大公開
高生産性事務所を作るためのポイント

① 属人性を排除し、生産性が勝手に上がっていく
「仕組み」をつくる!
② 工数に応じた料金体系で売上・生産性アップ!

明日から取り組める 成功の秘訣は裏面を開いてください!

顧問先が増えても忙しくなりすぎないセミナー お問い合わせNo.S094418
Funai Soken E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp
株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北區4-10 船井ビル4階 大阪本社
03-5722-1111

医療・介護・福祉・土業・教育向け経営者合宿 2023

2023年**10月7日・8日・9日** 4日
会場)株式会社船井総合研究所 東京本社

ミッション・ビジョンを定め、
中長期経営計画を**確実に**作りきる3日間

経営者合宿 in 2023

経営者合宿のスケジュール

1日目 インプット
経営計画策定

2日目 経営計画中間報告と
フィードバック

3日目 中長期経営計画
発表会

今年も特別ゲストが登場

アース株式会社
代表社員 山崎 博樹 氏

アソシエイト兼事務長
代表社員 山崎 博樹 氏

アソシエイト兼事務長
代表社員 山崎 博樹 氏

アソシエイト兼事務長
代表社員 山崎 博樹 氏

経営者合宿に参加するメリット

特別ゲストによる講演
経営計画を必ず作るプログラム
異業種も巻き込んだ経営者同士の情報交換

お問い合わせ No. S109547
Funai Soken E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp
株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北區4-10 船井ビル4階 大阪本社
03-5722-1111

■ 経営戦略セミナーへの参加

弊社最高峰セミナーである『経営戦略セミナー』へ会費充当にてご参加できます。『経営戦略セミナー』は全国からのべ5,000名もの経営者が集まる大イベントです
全体での講演とは別に、各業種の研究会会員が一同に会す研究会全国大会も兼ねて開催しております。一般参加者は1日参加費5万円のセミナーですが、会員様は会費充当で参加ができます



会員特典【CEO SANBŌ】

■ CASHFLOW SANBŌ

企業の財務のお悩みを解決し、財務改善をサポート

「健全性」「資金繰り」「収益性」の観点から自社の財務レベルを把握し、財務課題や具体的施策が提示されます。

財務改善のキーポイント

貴社財務は「資金繰り」の改善が必要となっています。

「健全性」「収益性」には問題がないものの、年間キャッシュフローに対する有利子負債の返済が大きく、資金繰り赤字が発生している可能性があります。
 定性面においては、法人個人の資産分離が出来ていない状態です。まずは、法人個人の資産分離を進めた後、経営者保証の解除を目指しましょう。

総合スコア

	Rank	自社スコア	前回差	他社平均
総合	B+	114/208	+15	5
定性面	B+	63/104	+2	8
定量面	B-	51/104	+17	-3

返済後キャッシュフロー

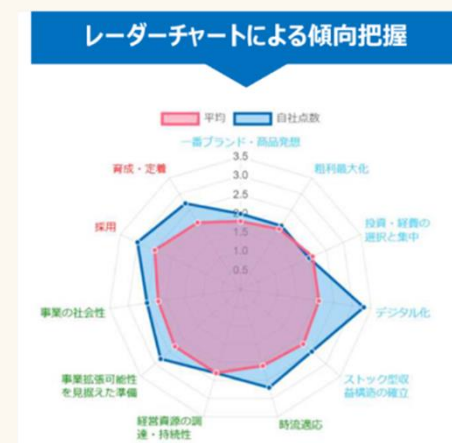
キャッシュフロー-債権引当額	現 状	投資後予想
最大 22.5 百万円	▲30.7 百万円	▲32.2 百万円

※返済後キャッシュフローは年間キャッシュフローから有利子負債返済を差し引いた金額となります。返済後キャッシュフロープラスの場合は返済後にも利益が発生する可能性があります。マイナスの場合は返済後にも赤字が発生する可能性があります。

■ 組織SANBŌ

業績アップを加速させる「組織のイノベーション」をサポート

経営者の優先度と従業員の認識の比較で組織の状態を見える化によって組織の課題と必要な施策が明確になります。



各種サービスをご活用いただけます

お客様の声

- 開業して3年目に、事務所の売上・人のマネジメント両面で悩みにぶつかりました。どうしたら良いかを考えていたところ、知り合いの先生のすすめで、研究会に参加したことがお付き合いのきっかけです。
研究会に入会してみると、色々な先生に出会うことができましたし、他の事務所の見学や経営について学ぶ機会も得られました。
私が事務所経営の経験が乏しかったため、本当に色々なことを勉強させていただきました。
- とても衝撃を受けました。
地方にいたらとても入手できない情報や考え方に驚きました。
- 事例発表などで、他の事務所の方の取組みを拝見し、社労士として今まで出来ないと思っていた領域をされている方に出会えました。
そうした出会いにより、私の中の社労士の可能性を広げて頂いたと感じています。
地域の社労士の方と連携して、県内の社労士業界をもっと盛り上げていきたいと思っています。
その為に、色々知恵をお借りしてやっていきたいです。
後は実務はこちらでやっていきますが、色々な事務所の取組みや情報を紹介してほしいですね。
最初にもお話しましたが、刺激になりますからね。

※引用：社労士事務所経営.com 「お客様の声」 (<https://syaroushi-samurai271.funaisoken.co.jp/category/practice>)



◀動画でもお客様の声をご覧ください！
是非ご覧ください

https://www.youtube.com/watch?v=qKbVUBI_unY

例会の開催日程

	日程	開催場所
第1回目	1月18日 (土)	船井総研グループ東京本社 サステナブルスクエア TOKYO (八重洲)
第2回目	3月7日 (金)	船井総研グループ東京本社 サステナブルスクエア TOKYO (八重洲)
第3回目	5月17日 (土)	船井総研グループ東京本社 サステナブルスクエア TOKYO (八重洲)
第4回目	7月29日 (火)	Web開催
第5回目	9月19日 (金)	船井総研グループ東京本社 サステナブルスクエア TOKYO (八重洲)
第6回目	11月29日 (土)	船井総研グループ東京本社 サステナブルスクエア TOKYO (八重洲)

来場：11:00～16:30 Web開催：10:30～16:30

※来場開催日は懇親会の開催があることもございます

内容	日程	場所
先進事務所視察ツアー	3月25日	福岡周辺
先進事務所視察ツアー	7月	未定
経営戦略セミナー研究会全国大会	8月20 - 24日	東京周辺
オンライン情報交換会	未定	Web開催

例会以外のイベント

■ オンライン情報交換会

一日程：不定期

通常例会に加えて、テーマを限定したオンラインでの情報交換会を予定しております
東京から遠方の会員でも安心してご参加いただけます



■ 事務所視察クリニック

一日程：毎年7～8月を予定

モデル先進事務所視察クリニックでは、驚きの経営をされている事務所を訪問します
実際に成長している事務所を体感できる最高の機会というだけでなく、参加される意識の高い先生方と1日かけて交流することができるため、かけがえのない仲間づくりにもつながります
※会費とは別に費用が発生します



■ 経営戦略セミナー研究会全国大会

一日程：毎年8月に開催

船井総合研究所を代表する伝統的なイベントである『経営戦略セミナー』へ会費充当にてご参加できます



ご入会費用

入会金

100,000円 (税込110,000円)

年会費

360,000円 (税込396,000円)

■ 追加参加料：1名追加につき1回 25,000円 (税込27,500円)

お支払い方法

■ 請求書 (一括)

■ 口座引落 (毎月6日)

口座引き落としの場合は月額 30,000円 (税込33,000円)

【内容に関するお問い合わせ】

労務ビジネス支援部 岩本 和真 (イワモト カズマ)

【お申込みに関するお問い合わせ】

事務局 山田 栞 (ヤマダ シオリ)

TEL : 0120-958-270 (平日9:45~17:30)

E-MAIL : syaroushiken@funaisoken.co.jp

お問い合わせNO.K100486

当研究会を通じて業績アップに取り組み 地域になくはない社労士事務所に成長していきましょう！



発行元

株式会社船井総合研究所 労務ビジネス支援部