

すでに始めてもOK!

障害年金新規立ち上げ・
全国の取り組みを**大公開!**

開催日

2020年

6月19日(金)

7月11日(土)

13:00~16:30

障がい者・家族から非常に感謝され
必要とされる社労士事務所になるための

障害年金セミナー

※本セミナーは2020年4月に開催された「障害年金セミナー」と同じ内容です
～セミナー参加後、障害年金事業に取り組んでいる先生の声～

開業と同時に船井総研様のサポートで障害年金の支援を受けました。開始から2年が経過しましたが順調に業績を伸ばすことができ、昨年12月に事務所を移転して従業員も雇い入れることができました。来年4月からは社労士を増員し、ますます業績を伸ばしていこうと頑張っています。

京都駅前社会保険労務士法人
船田 光朗 先生



**事務所を移転して
従業員を雇い入れることができました。**

開業と同時に船井総研さんの支援を受けて障害年金の支援を受けました。開始から2年が経過しましたが順調に業績を伸ばすことができ、昨年12月に事務所を移転して従業員も雇い入れることができました。来年4月からは社労士を増員し、ますます業績を伸ばしていこうと頑張っています。

※開業2年目にいただいたコメントです

地域貢献のできるライフワークとしてこれからも積極的に取り組んでいきたいと考えています。

社労士業務で何か特化した分野を作りたいと考えていたところに船井総研さんから障害年金業務についての内容をいただき、セミナーに参加させていただきました。最初は不安でしたが、この業務は経験値がものを言う業務であり、スキルを積みれば誰にでも出来るものではないと確信しました。船井総研のサポートを受けて早8年になりますが、今では相談件数も月に15~20件になり安定的に業務を行っています。障害年金分科会※のメンバーとの情報交換等により、様々な案件に触れることが出来るのも助かります。地域貢献のできるライフワークとしてこれからも積極的に取り組んでいきたいと考えています。

杉山行彦社会保険労務士事務所
杉山 行彦 先生



社労士業務で何か特化した分野を作りたいと考えていたところに船井総研さんから障害年金業務についての内容をいただき、セミナーに参加させていただきました。最初は不安でしたが、この業務は経験値がものを言う業務であり、スキルを積みれば誰にでも出来るものではないと確信しました。船井総研のサポートを受けて早8年になりますが、今では相談件数も月に15~20件になり安定的に業務を行っています。障害年金分科会※のメンバーとの情報交換等により、様々な案件に触れることが出来るのも助かります。地域貢献のできるライフワークとしてこれからも積極的に取り組んでいきたいと考えています。

※社労士事務所 経営研究会 障害年金分科会とは船井総研が主催する障害年金に特化した勉強会です

当日は、実際に使用しているツールを冊子でお見せいたします!



相談者向け・医療機関向け
障害年金のご案内しおり



未経験でも安心
聞き漏れがない電話対応シート



面談時に使用する
制度説明ブック



障がい者施設向け
勉強会のテキスト



相談者にしっかり伝える
サポート費用一覧



ソーシャルワーカー向け
制度告知のための解説会のご案内



トラブル防止のための
ご契約説明チェックシート



年金事務所対応の
委任状



書類不備がなくて安心!
スムーズな事務処理確認票



後払い報酬の
請求書キット



障害年金の更新
ご案内キット



障がい者施設向け
研修会のご案内

障害年金ツール

★全国の事務所のノウハウがこの1冊に!
★100種類以上のツールが掲載!

障害年金分科会の会員様と作成した
ツールを1冊にまとめました。
セミナー当日はぜひご覧ください。

3.5時間 **障害年金のはじめ方・他事務所の取り組みが全てわかる!**

講座内容&
スケジュール

2020年 **6月19日(金)・7月11日(土)**
13:00~16:30 会場：オンライン配信

講座	セミナー内容
第1講座 13:00 ~ 13:30	社労士業界と全国の障害年金専門事務所の現状と今後 <ul style="list-style-type: none"> ① なぜ今、障害年金なのか? ② 障がい者を取りまく環境 ③ 安定した社労士事務所経営を行うためには <p>社労士事務所に特化したマーケティングのコンサルティングに従事。チラシやHPのデザインを得意としており、手がけたチラシは問合せが約160%増加するなどの成果を上げている。2019年1月より障害年金分科会主催。</p> <p>株式会社 船井総合研究所 シニア経営コンサルタント 山本 千穂</p> 
ゲスト講師 第2講座 13:30 ~ 14:30	地方商圏で開業間もない未経験社労士が年間依頼件数50件以上を達成した方法 <ul style="list-style-type: none"> ① 開業から新規依頼数50件を超えた方法とは? ② 全国トップクラスの受任率89%を誇る秘訣 ③ 製造業(家業)と並行しながら効率よく申請する方法 <p>2016年開業後、2017年より障害年金特化の事務所。地方商圏でコンスタントに年間200件以上の相談、50件以上の新規依頼を獲得。面談からの受任率89%と全国でもトップクラスの受任率を誇る。</p> <p>きよたか労務管理office 所長 伊藤 斉毅氏</p> 
第3講座 14:30 ~ 15:50	全国の障害年金事務所における取り組み大公開 <ul style="list-style-type: none"> ① きよたか労務管理office様の取り組みを徹底解説! ② 新規参入続出! 全国各地の事例公開 ③ 明日から実践できる! 障害年金マーケティング <p>東京都出身。社労士事務所専門コンサルタントとして個人マーケティングを対象とする障害年金一冊化モデルのコンサルティングに従事。モデル事務所から全国の社労士事務所のコンサルティングをしている。</p> <p>株式会社 船井総合研究所 松山 未来</p> 
第4講座 15:50 ~ 16:30	明日から実行頂くためのポイント <ul style="list-style-type: none"> ① 本日の振り返りとまとめ ② 明日から実践するためのヒント ③ 実行するために意識すべきこと <p>船井総合研究所へ入社後、会計事務所を中心に、土業向けのコンサルティングに一直して従事。土業支援歴史上、最速・最年少でグループマネージャーへ昇進。初のエグゼクティブ経営コンサルタントへ昇格し、現在、土業コンサルティンググループの責任者を務める。開業直後の事務所へ即時集客アップ手法の提案、年商1億円突破に向けた事務所の立案及び実行支援、中堅・大手事務所向けに新しいビジネスモデルの構築支援等、土業事務所における集客アップコンサルティングを得意とする。</p> <p>株式会社 船井総合研究所 エグゼクティブ経営コンサルタント 鈴木 利明</p> 

費用

一般企業:30,000円 (税込 33,000円) / 1名様
 会員企業:24,000円 (税込 26,400円) / 1名様

QRコードからお申し込みが可能です!



▲こちらの絵をかざしてください

- ① スマホのアプリを起動して左横のQRコードを読み取ってください
- ② 下記よりお申込みください



※本セミナーは2020年4月に開催された「障害年金セミナー」と同じ内容です