

3.5時間 障害年金事業の始め方・1人あたりの生産性が上がる全てがわかる!

講座内容&スケジュール	大阪会場	2019年2月2日(土)	(株)船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス 13:00~16:30 [受付 12:30~]	東京会場	2019年2月22日(金)	(株)船井総合研究所 五反田オフィス 13:00~16:30 [受付 12:30~]
講座	セミナー内容					
第1講座 13:00 ~ 13:30	社労士業界と全国の障害年金専門事務所の現状と今後 セミナー内容① なぜ今、障害年金なのか? 「障がい者のQOL向上」をミッションに開業間もない社労士事務所も含めて障害年金事業の立ち上げ支援に就いている。ミッションに共感頂けたご支援先事務所とはパートナーとして切磋琢磨し年間100件~200件超の障害年金の受任ができるよう毎月20社ご支援している。 セミナー内容② HRテック・デジタルガバメント時代に必要とされる社労士とは 株式会社 船井総合研究所 マーケティングコンサルタント 芝原 大寛					
ゲスト講師 第2講座 13:30 ~ 14:30	渡辺事務所の取り組みとノウハウ解説 セミナー内容① 安定して集客ができる3つのマーケティング 法律専門の出版社に入社し、営業・人事業務に従事。父の経営する社会保険労務士事務所に入社後、東京・秋葉原にて独立・開業。2011年に事務所を千葉市に移転し、障害年金業務未経験で請求手続き業務に取り組み、丁寧なサポートが評判を呼び、顧客から絶大な信頼を寄せる。 セミナー内容② ツールを活用した業務効率化・分業化の3つのポイント セミナー内容③ 渡辺式! 半年でスタッフが一人前になる教育方法 社会保険労務士 渡辺事務所 所長 渡辺 洋介氏					
第3講座 14:30 ~ 15:50	障害年金事務所における生産性向上と組織化のノウハウ大公開 セミナー内容① 渡辺事務所の取り組みを徹底解説! 北海道出身。学生時代から10年間デザインに携わり、大学在学中に広告会社に長期インターンに参加。2014年からは社労士事務所の障害年金のコンサルティングに従事。障害年金分科会のチラシやHPのデザインを得意としており、手がけたチラシは問合せが約160%増加するなどの成果を上げている。 セミナー内容② 新規参入続出! 全国各地の成功事例公開 セミナー内容③ 明日から実践できる! 障害年金マーケティング 株式会社 船井総合研究所 チーフ経営コンサルタント 山本 千穂					
第4講座 15:50 ~ 16:30	明日から実行頂くためのポイント セミナー内容① 明日から実践するためのヒント 入社直後から社労士事務所専門のコンサルティングに従事する。障害年金において、船井流のWEBやDM、セミナーなどのマーケティング、営業、マネジメント支援により開業間もない事務所から100名事務所までの成長支援で成果を上げている。 セミナー内容② 本日の振り返りとまとめ セミナー内容③ 実行するために意識すべきこと 株式会社 船井総合研究所 シニア経営コンサルタント 富澤 幸司					

セミナー参加者特典

障害年金分科会に無料招待いたします!

障害年金分科会とは船井総研が主催する日本で唯一の障害年金に特化した勉強会です。北海道から沖縄まで日本中から約80事務所が参加しています。セミナー参加者特典として無料でお試し参加が可能です。皆様のご参加をお待ちしております。

日時

2019年2月23日(土)

時間

10:00~16:30

場所

株式会社 船井総合研究所 東京本社 JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分 東京都千代田区丸の内1丁目6番6号 日本生命丸の内ビル21階

参加費

無 料

講座テーマ

特別ゲスト講座(医師、弁護士) 元年金機構審査事務担当者による障害年金の診断書解説 船井総研が提案する障害年金の最新マーケティング

WEBからのお申し込み

右記のQRコードもしくは本セミナーの申込書よりお申込みください。

OPEN!

障害年金分科会の詳細はWEBページからご覧いただけます!

2月23日(土) 東京会場の次の日に開催!

障害年金を初めて参加される方向けに、基礎講座もございます!

社労士事務所での勤務経験0

社労士の資格勉強0の

女性スタッフでも

障害年金専門事務所で

1人あたりの生産性

1,030万

達成した手法を大公開!

こんな方にオススメです!

障害年金が事業としての伸びしろがあるなら挑戦したい

労働時間を削減し、1人あたりの生産性を上げたい

スタッフにお客様から感謝されやすくイキイキした仕事をもらいたい

今まで企業がターゲットだったが障害年金にも参入したい

手続き・給与計算に代わる新しい売上の柱を作りたい

主催

明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

障害年金新規立ち上げセミナー

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30 FAX.0120-964-111 24時間対応

お問い合わせNo. S039603

お申込みに関するお問合せ: 日田 内容に関するお問合せ: 山本

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)> 039603

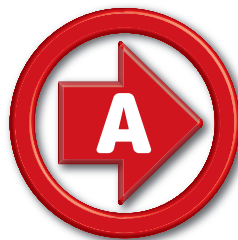
未経験者でもわかる
導入メソッド

障害
年金

こんな壁を感じていませんか？

Q

障害年金は難しそう…
未経験でもできますか？



社労士事務所
勤務経験0でも
ほぼ残業なしで
年間41件の申請が可能！

渡辺事務所では1人あたり月4件の申請(請求)を実現。
専門性が高い障害年金業務をどのように
マスターしたのか、スタッフの教育方法をお伝えします。

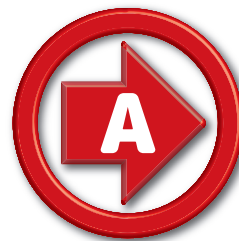
渡辺式ツールを活用！

- 問い合わせから面談に誘導するためのトークツール
- 聞き漏れがないための面談準備ツールと使用方法
- 効率的に要点をヒアリングするための面談シート
- 受任率70%以上! 相談者から依頼されるために伝えるべきポイントとツール紹介
- 受任率アップ! 専門性をしっかり伝えるための制度説明ファイル



Q

どうやって障害年金を
受け取っていない
障がい者の方を探しますか？



病院からの
相談件数101件!
障がい者施設からの
相談件数22件!

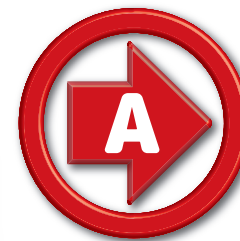
今やHP・スマホは当たり前の時代。
最新のウェブマーケティングをお伝えします。
また、病院や障がい者施設と
繋がりをつくるためのポイントとツールをお伝えします。

- 見込み客を月間20件自動的に集客するHPを作る方法
- 競合が多いエリアでも選ばれるHPIにするための必勝コンテンツと具体的事例
- HPのコンテンツを仕組みで継続して増やす方法とツール紹介
- 障害者施設、保険会社での勉強会から案件を受任する方法
- 医療機関から10%以上の反響を獲得するためのリストの作り方、DM作成のポイント、発送方法

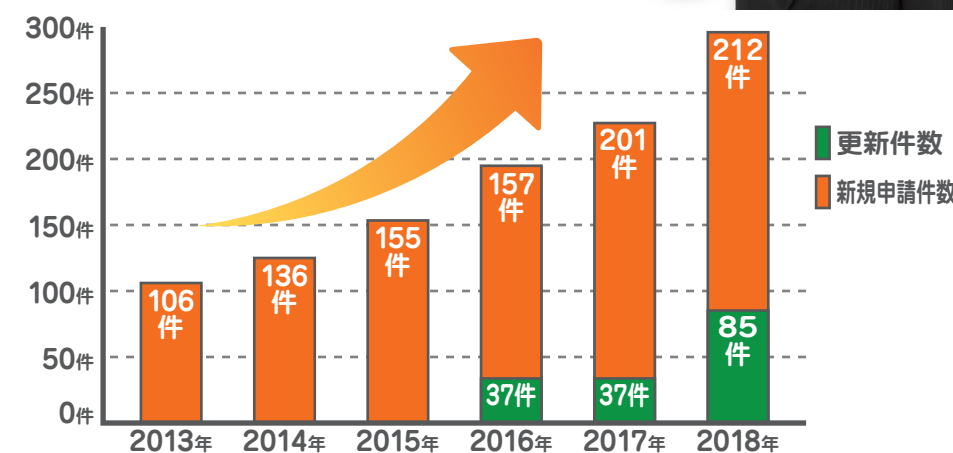


Q

障害年金はスポット業務で
経営が安定しなさそうですが
実際はどうでしょうか？



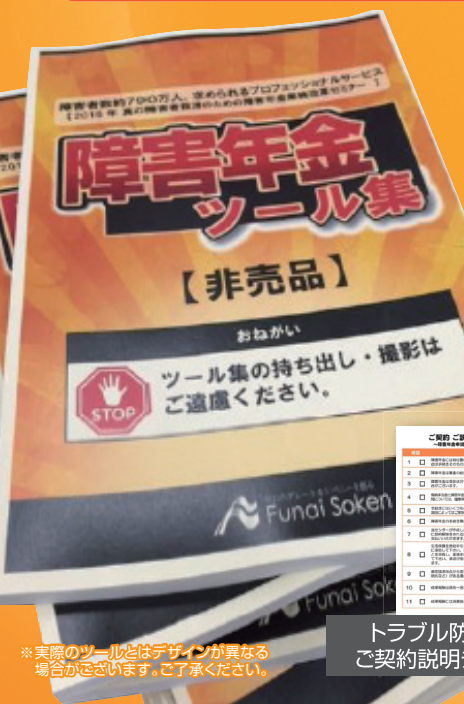
こちらが
当事務所の
申請数です!



【更新手続きサポートがポイント!】

障害年金はスポットというイメージが強いですが、「更新手続きもサポートしてほしい」というニーズがあります。更新は相談者の症状にもよりますが、1年から5年のスパンで更新手続きが必要になります。継続的に依頼ニーズがあるため、ニーズをしっかり受けることができれば、業績に繋げることができます。

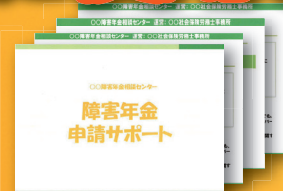
当日は、実際に使用しているツールを冊子でお見せいたします!



相談者向け・医療機関向け
障害年金ご案内しおり



未経験でも安心
聞き漏れがない電話対応シート



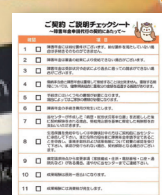
面談時に使用する
制度説明ブック



障がい者施設向け
勉強会のテキスト



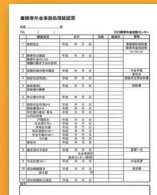
相談者にしっかり伝える
サポート費用一覧



トラブル防止のため
ご契約説明チェックシート



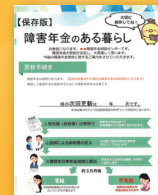
年金事務所対応の
委任状



書類不備がなくて安心!
スムーズ進む事務処理確認票



後払い報酬の
請求書キット



障害年金の更新
ご案内キット



ソーシャルワーカー向け
制度告知のための勉強会のご提案

障害年金ツール(一部)

障害年金社会保障ガイドブック、新聞社向けプレスリリース、障害年金なんでも相談会看板、障害年金電話対応マニュアル、障害年金電話受付表、障害年金アプローチブック、障害年金相談会レジュメ、障害年金センターに依頼するメリット、相談会後追客ハガキ、業務委託契約書、年金事務所対応の委任状、スムーズに進む事務処理確認票、生活状況聞き取り票、書類送付案内及び契約解除のお知らせ、医療機関向け 障害年金勉強会テキスト、ソーシャルワーカー向け勉強会実施のご提案、医療機関向けホットラインチラシ、障がい者施設向け勉強会テキスト、顧問先向け障害年金のお知らせ など

*実際のツールとはデザインが異なる場合があります。ご了承ください。

全国の社労士事務所様が 成果を出されています!

※直近1年間の受任数

開業してすぐに
障害年金特化で
事務所経営を
しています

2018年では
医療機関からの
ご相談で76件を
受任しました

障害年金
特化

滋賀県 彦根市

受任 102件

関口社会保険労務士事務所

後発社労士として
競合が少ない
個人マーケットを
選んで正解でした

障害年金
特化

埼玉県 さいたま市

受任 133件

田村社会保険労務士事務所

障害年金
特化

京都府 京都市

受任 183件

京都駅前
社会保険労務士法人

障害年金
特化

千葉県 千葉市

受任 205件

社会保険労務士
渡辺事務所

障害年金
特化

福岡県 北九州市

受任 83件

平井社会保険
労務士事務所

障害年金
特化

神奈川県 横浜市

受任 147件

社会保険労務士法人
ボリス・コンサルティング

大分県 大分市

受任 83件

社会保険労務士法人
エストワン

障害年金
特化

広島県 広島市

受任 107件

江口労働法務
事務所

障害年金
特化

愛知県 名古屋市

受任 123件

久保社会保険
労務士事務所

障がいがある方と
接したことがなかったので
正直参入前は不安でしたが、
実際は障がいでいかに苦勞しているか、
誰かに打ち明けたいという
お悩みに聞くのが中心で、
非常にやりがいを感じています。

障害年金事業をされている先生にインタビューをしました!



福島県 郡山市
瀬尾社会保険労務士事務所
所長 瀬尾 征秀 氏

① どうして障害年金事業を始めましたか?

以前、研修会で障害年金に取り組む社労士の話聞いて、漠然と『専門家』らしく素敵だなあと感じていました。私は福島で事務所を開業していたのですが、東日本大震災から何をしたらよいのか?別の仕事でも探そうかと悩んでいた所『障害年金に取り組む社労士』のセミナーの案内が目に入り、導かれるように参加したのがきっかけです。

② 実際、障害年金を始めてどうでしたか?

最初はなんて良いかわからず戸惑ってばかりでした。ただ、障がいを持たれたご本人・家族の方など「誰かの役に立っている」という物凄い充実感と、話を聞いてくれる全国の障害年金に取り組む社労士仲間に参加して貰いました。

③ 今後、障害年金をどうしていきたいですか?

障害年金はチームプレーなのかなと思います。ご本人、家族、医師、ソーシャルワーカー、就労支援、行政、社労士。社労士が障害年金に携わる唯一の士業なのに認知度がまだまだありません。申請に関わる社労士の数を増やすこと。社労士を中心に障害年金サポートの輪を広げて行きたいと思っています。



埼玉県 川越市
よこやま
社会保険労務士事務所
所長 横山久美子 氏

① どうして障害年金事業を始めましたか?

世の中にまだまだ知られていない制度であり、また専門性が求められ安定した収入を見込むことができるためです。元々、労働局で勤務しながら開業を行っていましたが、業界的に社労士も頭打ちになりつつあるという風潮があり、なかなか事務所一本に絞る勇気を持つことができませんでした。業績を上げる方法も分からず、まさに暗中模索状態でした。そんな中、労働局の相談に関節リウマチを患っており歩けない方が相談に来ました。話を聞いてみると、障害年金は受け取れないと思いこんでいる様子、...私が障害年金の受給可能性があることを伝えると「ほんとうに!?!」と驚きながらも、非常に喜んでくださいました。この経験から、障害年金制度を知らずに困っている人がまだまだたくさんいることを実感し、その人達の助けになろうと障害年金事業を始めました。助成金のように、年度により変動があるわけではなく、専門性を高めながら安定した収入を見込めることも決断の一押しになりました。

② 実際、障害年金を始めてどうでしたか?

障害年金を始めて心配だったことが問い合わせが来るのかということ、ちゃんと受給できる申請ができるかということです。結果からいうとどちらも問題なくスタートを切ることができました。問い合わせに関しては、ホームページを立ち上げ、初日から問い合わせがあり、初月から5件の受任をしました。その後も、安定的に月5件以上は受任できています。申請に関しては、セミナーで紹介してもらったツール類を活用することでうまくいっています。

③ 今後、障害年金をどうしていきたいですか?

先日、双極性障害の男性が相談に来ました。他の社労士に相談したら、「あなたは障害年金の対象にならないよ」とあしらわれたそうです。薬にも耐えられないで私に相談があり、結果、障害年金の受給が決まりました。相談者様からとても感謝され、その人の人生のお手伝いができたと、とても嬉しかったです。障害年金は、困っている人にきちんと支給されるべき制度です。そのために、障害年金のセミナーや病院への周知活動を行っていきたくと思っています。障がい者施設で勉強会を行いました。障害年金制度を知らない方が多くてびっくりしました。相談員の方も障害年金を知らない方が多いので、しっかりサポートしていきたいと思っています。

日時・会場

大阪会場

2019年2月2日(土)

株式会社船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス
〒541-0041
大阪市中央区北浜4-7-28 住友ビル2号館7階
【申込締切日／2月1日(金)17:00まで】

地下鉄御堂筋線
「淀屋橋駅」
⑩番出口より
徒歩3分

東京会場

2019年2月22日(金)

株式会社船井総合研究所 五反田オフィス
〒141-8527
東京都品川区西五反田6-12-1

JR「五反田駅」
西口より
徒歩15分

開催時間

13:00
▼
16:30

受付12:30～

受講料

一般企業

税抜 30,000円 (税込32,400円) / 一名様

会員企業

税抜 24,000円 (税込25,920円) / 一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

●受講料のお振込みは、お申込み後速やかをお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員企業様とはFUNAIメンバースPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。

受講票はWEB上でご確認いただけます。

FAXからのお申込み

入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。

お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。

お振込先

三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974) 普通 No.5785731 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ

お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様でご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所

TEL

0120-964-000

(平日9:30～17:30)

お申込専用

FAX

0120-964-111

(24時間対応)

●申込みに関するお問合せ:日田 ●内容に関するお問合せ:山本

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

お問合せNo. S039603

担当

日田 宛

障害年金新規立ち上げセミナー

FAX:0120-964-111

ご希望の会場に☒ をお付けください。

☐ 【大阪会場】 2019年 2月2日(土)

☐ 【東京会場】 2019年 2月22日(金)

フリガナ		業 種	フリガナ	役 職	年 齢	
会社名			代表者名			
会社住所	〒		フリガナ	役 職		
			ご連絡担当者			
TEL	()		E-mail	@		
FAX	()		HP	http://		
ご参加者氏名	フリガナ	役 職	年 齢	フリガナ	役 職	年 齢
	1			2		
	フリガナ	役 職	年 齢	フリガナ	役 職	年 齢
	3			4		

今、このお申し込み用紙を手になされている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。
そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか？下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

●2019年2月23日(土) 10:00～16:30 【セミナー参加者特典】障害年金分科会(無料)に参加しますか？ (いずれかに☒をお付けください。)

☐ 参加を希望する

☐ 参加を希望しない

☐ 日程があわない(別日程をご案内いたします)

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに☒をお付けください。)

☐ セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。

☐ セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があれば☒をお付けください。

☐ FUNAIメンバースPlus

☐ その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】

1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。

2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。

3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

会社に発送データとして預託することがございます。

4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。

5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6232-0199)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☒を入れて当社宛にご連絡ください。

ダイレクトメールの発送を希望しません ☐

お申込みはこちらから