

セミナー当日はこのような内容をお話します

組織戦略

- ・令和時代の“社長の仕事”と“管理職の仕事”
- ・マイナス改定でも業績を伸ばし続ける組織の特徴
- ・主体的に患者様に貢献してくれる社員の育て方

評価制度

- ・薬剤師が各種加算の算定に取り組む評価項目の創り方
- ・医療事務が主体的に調剤業務を実施する評価項目の創り方
- ・生産性向上&社員満足を両立させる評価制度の仕組み

管理者会議

- ・業績・生産性が伸びる管理者会議ノウハウ
- ・社長が管理者に本当に伝えるべきこと
- ・経営目線で薬局運営を語る管理者の育て方

2020年4月26日(日) 株式会社船井総合研究所 東京本社 講座内容&スケジュール

第1講座

調剤報酬改定後も生き残る次世代型の調剤薬局の組織戦略を提言!



安室 圭祐

(株)船井総合研究所 HRD支援部 チームリーダー/人財マネジメントコンサルタント

第3講座

高生産性を実現する“業績を上げる評価制度”の仕組み大公開



下田 直路

(株)船井総合研究所 HRD支援部 チームリーダー

第4講座

調剤薬局経営者に明日から実践していただきたいこと



山中 章裕

(株)船井総合研究所 HRD支援部 グループマネージャー/シニア経営コンサルタント

第2講座 | 特別ゲスト講座

高生産性&高定着率の調剤薬局が実践している“たった2つ”の秘訣



小竹 成昭

有限会社 中央調剤薬局 代表取締役社長

【ゲスト講師紹介】

新潟県で調剤薬局11店舗を運営し、従業員数50名を超えている同社。「社員が主体的に考えて生産性を高めてほしい」という思いから、管理者会議の実施&評価制度の活用に取り組み、一人当たりの月間技術料最大125万円 社員定着率年100%を実現! 「高生産性」&「高定着率」の両立を果たしている。

日程がどうしても合わない企業様へ 出張セミナー&個別経営相談承ります。TEL.0120-958-270 平日/9:45~17:30 担当/安室(ヤスムロ) 必ずはお問い合わせ下さい。

FAXでのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙にご記載の上 FAXにてお送りください。

0120-964-111 [24時間対応 担当者:アマノ]

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取りWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みください。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます! <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/O55337>



調剤薬局経営者のための “高生産性” & “高定着率” 実現セミナー

「高生産性店舗になると社員が辞める」なんて真っ赤なウソ!

従業員1人あたり

技術料125万円/月

定着率100% (前年98.7%) を

調剤薬局経営がやってしまう3つの間違い

- 1 薬剤師歴&現場スキルが高いだけの薬剤師を **管理者に抜擢**
- 2 薬剤師としてのスキル・能力だけを評価する **評価制度**
- 3 情報共有や決定事項の **管理者会議** 通達のためだけの

→高生産性&高定着率を実現するための3つのポイントを中面で解説!

実現した調剤薬局

高生産性でもきちんと仕組みを整えれば、人は辞めない!



有限会社 中央調剤薬局 代表取締役社長

小竹 成昭氏

日時 2020年4月26日(日) 12:30~16:30 会場 (株)船井総合研究所 東京本社

新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。

調剤薬局向け評価制度セミナー

お問い合わせNo.S055337

主催

明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken

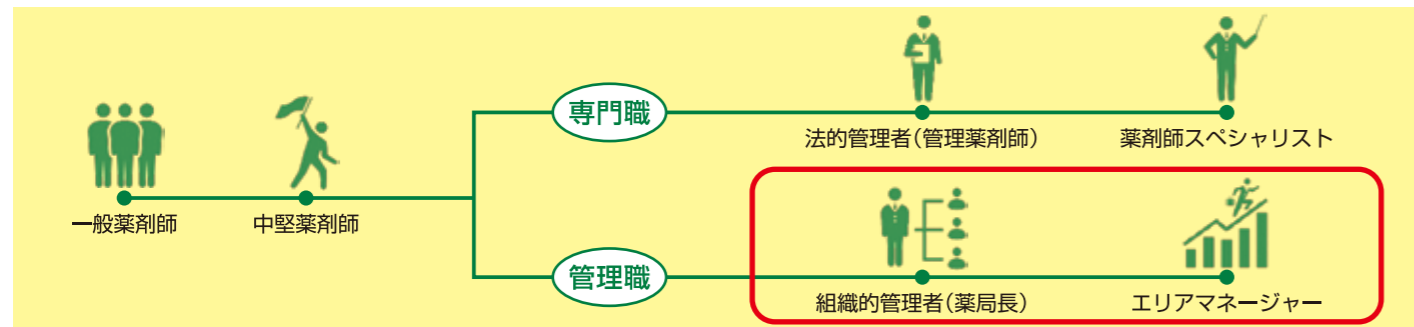
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4丁目4-10 船井総研大阪本社ビル 平日 9:30~17:30 TEL.0120-964-000 FAX.0120-964-111 24時間対応

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 055337

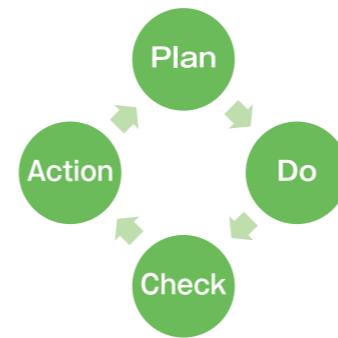
高生産性&高定着率を実現する3つのポイント大公開!

ポイント① “名ばかり管理者”をつくらない! 組織における役割の明確化

	一般的な薬局での主な役割	業績が上がる企業での主な役割
社長	出店・医療・介護従事者との連携	情報収集&会社への導入
本部	人事労務・給与	採用・働き方改革のための環境整備
組織的管理者 薬局長	薬局内業務の担当・医薬品の管理・役所等とのやり取り	店舗の生産性向上活動・教育・マネジメント
法的管理者 管理薬剤師		薬局内業務管理・医薬品の管理・役所等とのやり取り
薬剤師	対物業務・対人業務	対人業務・一部対物業務・地域連携
事務	処方箋入力・OTC販売	調剤・OTC販売 患者様との関係性構築



ポイント③ 業績・生産性向上に焦点を当てた管理者会議の実施



経営者の仕事は店舗の目標達成サポート! 管理者自らが目標管理ができる会議へ

- ポイント①: 店舗の経営数値は管理者に公開し、「業績管理」の考え方を伝える!
- ポイント②: 店舗の定量目標・定性目標を管理者主体で定め、目標達成に向けた行動計画を考えてもらう!
- ポイント③: 目標達成に向けたアクションと振り返りを行い、経営者は達成のためのサポートを考える!

ポイント② 業績・生産性に直結した評価制度の構築

業績UPに直結! 人財戦略

評価制度
会社の業績と連動した評価項目の設計変更、売上を上げるための指標を作成します。



人事制度
会社のビジョンに合わせた昇格基準や役職基準の設計を行い、個人のキャリアや組織図を作成します。

給与制度
キャリアアップや個人や店舗目標に連動した給与設定を行います。

ポイント① 優秀な社員だけが昇進! 伸びる会社は「昇格基準」を明確化!

ポイント② 昇給・降給基準作成で社員の能力に応じた給与制度!

ポイント③ 業績直結! 社員が主体的に業績を伸ばしてくれる評価項目!

以下に1つでも当てはまる経営者様はすぐお申込みください!

- ✓ 自身の薬局を生産性の高い店舗へと成長させたい
- ✓ 優秀な社員が定着し、より活躍し、組織全体を活性化させたい
- ✓ 非薬剤師の調剤業務を推進し、薬剤師の対人業務に注力したい
- ✓ 社員のモチベーションをアップさせて、地域への貢献度を高めていきたい
- ✓ 納得感のある評価制度を作成し、人手不足を解消させたい
- ✓ 社員の給与の高騰に困っている
- ✓ 幹部となる社員が育たない
- ✓ 古くなって、業績下降の薬局を再生させたい



セミナー後、自社でも即日実践できるように 無料特典!! 調剤薬局経営相談付き!(約90分)

※日程と実施場所は調整させていただきます。

<セミナー名> 調剤薬局向け評価制度セミナー

お申込みはこちらから



お問い合わせNo. S055337

振込をご希望の場合

※ネットからのお申込みはクレジット決済が可能です。

TEL 0120-964-000

(平日9:30~17:30)

お申込みについて 担当:天野(アマノ)
セミナー内容について 担当:安室(ヤスマロ)

※ご連絡の際は、お問い合わせNoをお伝えください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。
三井住友銀行(0009)
近畿第一支店(974)
普通 No.5785350
口座名義:
カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。
※お振込手数料はおお客様のご負担とさせていただきます。

日時・会場

東京会場

2020年 4月26日(日) お申込締切期限 4月24日(金)17:00まで
株船井総合研究所 東京本社
〒100-0005
東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階
JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

開催時間 開始 12:30 ▶ 終了 16:30 (受付12:00より)

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。
また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般 税抜 30,000円(税込33,000円) / 一名様 会員 税抜 24,000円(税込26,400円) / 一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

- 受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
- 万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
- 会員価格は社長online(旧:FUNAIメンバーズPlus)※但しスタンダードプランを除く、各業種別研究会にご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込方法

WEBからのお申込み 上記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。

受講票はWEB上でご確認ください。

FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。

お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。

■ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

フリガナ		フリガナ		役職	
会社名		代表者名			
会社住所	〒				
フリガナ		役職		メールアドレス(任意)	
ご連絡ご担当者				※お持ちの方のみで結構です。	
TEL		FAX			
ご参加者お名前	フリガナ	役職	フリガナ	役職	
	メールアドレス		メールアドレス		
	フリガナ	役職	フリガナ	役職	
	メールアドレス		メールアドレス		

薬局事業売上	億円	店舗数	店舗	全店舗合計技術料	万円/月
正社員数	薬剤師 名、 事務 名	パートアルバイト数	薬剤師 名、 事務 名	正社員定着率	%

今回のセミナーにご参加される方に限り、セミナー後日無料個別経営相談会を行います。
ご希望の場合は、右記にチェックをつけてください。

無料個別経営相談を希望する。(1社様90分程度)

弊社会員組織(ご入会中の弊社研究会があれば○印をお付けください。)

● 社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus) ● その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

会社に発送データとして預託することがございます。

- 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込みのご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL:06-6204-4666)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL:03-6212-2924)

ダイレクトメールの発送を希望しません

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、を入れて当社宛にご連絡ください。