

就活ルール崩壊後の通年採用時代に生き残るための採用戦略 **初公開**

たった**4時間**で **新卒採用**に失敗しないための **最新採用戦略**が**全て分かる!**

講座内容&スケジュール **東京会場** 2019年**8月26日(月)** (株)船井総合研究所 東京本社 【開催時間】12:30~16:30(受付 12:00~)

| 講座 | セミナー内容 |
|-----------------|---|
| 第1講座 | <p>「新卒」通年採用時代を勝ち残る会社になるために</p> <p>セミナー内容抜粋① 就活ルール崩壊後の新卒採用の新常識とは!?</p> <p>セミナー内容抜粋② 新卒「通年」採用時代に勝ち残る企業の特徴とは!?</p> <p>セミナー内容抜粋③ 新卒採用V字回復のための成功法則を初公開!</p> <p>山中 章裕 株式会社船井総合研究所 HRD支援本部 グループマネージャー シニア経営コンサルタント 2008年船井総研入社以来、一貫して土業事務所の経営コンサルティングに携わる。その後、クライアントの組織拡大に合わせて、マネジメント領域のコンサルティングを主な領域とする。中でも、採用戦略の構築を得意とし、これまで30社以上の新卒・中途領域におけるダイレクトリクルーティング戦略の構築に携わった実績を持つ。</p> |
| 特別ゲスト講座 第2講座 | <p>田舎の小さな住宅会社が取組んだ新卒採用改革のヒケツとは?</p> <p>セミナー内容抜粋① 地方の中小企業こそ新卒採用を実施しなければならない理由</p> <p>セミナー内容抜粋② 新卒採用成功のために経営者が最前線で学生を惹きつける!</p> <p>セミナー内容抜粋③ 内定承諾率を高める選考プロセスと学生フォロー</p> <p>佐々木 敬史氏 興陽商事 有限会社 代表取締役 ローコスト住宅で増収増益込み後、集客・受注・粗利が伸び悩んでいた中、「健康で快適な暮らし」を実現するために、品質を高めた商品を開発し、ZEHコンパクトハウス事業を始めたことで年間40棟の受注を達成した。2019年5月には松山に支店を出店し今期完工ペース70棟を目標に躍進を続けている。</p> |
| 第3講座 | <p>中小企業でも新卒が集まる全国の成功事例大公開!</p> <p>セミナー内容抜粋① 中小企業こそ必須となる採用戦略構築×採用体制整備!</p> <p>セミナー内容抜粋② 新卒「通年」採用時代に対応した学生を惹きつける集客・選考手法とは!?</p> <p>セミナー内容抜粋③ 内定辞退を防ぐ学生フォローと戦力化のための育成手法公開!</p> <p>今川 大樹 株式会社船井総合研究所 HRD支援本部 船井総合研究所に入社後、主に住宅不動産業界の新卒・中途採用や評価制度、組織活性化など人材関連分野の支援に携わる。現在はテーマを新卒採用に絞り、脱会社に向けた新しい集客手法の確立に力を注いでいる。学生との接触が多く、惹きつけや見極めが重要となる選考のサポートを中心にコンサルティングを行っている。</p> |
| 第4講座 | <p>新卒「通年」採用時代に勝ち残るために経営者がすべきこと</p> <p>セミナー内容抜粋① 企業が成長するために必要な人材戦略の新しい考え方</p> <p>セミナー内容抜粋② 企業の成長を支える組織と採用を実現するために</p> <p>セミナー内容抜粋③ 新卒「通年」採用時代に勝ち残る企業が成長し続ける</p> <p>山中 章裕 株式会社船井総合研究所 HRD支援本部 グループマネージャー シニア経営コンサルタント 2008年船井総研入社以来、一貫して土業事務所の経営コンサルティングに携わる。その後、クライアントの組織拡大に合わせて、マネジメント領域のコンサルティングを主な領域とする。中でも、採用戦略の構築を得意とし、これまで30社以上の新卒・中途領域におけるダイレクトリクルーティング戦略の構築に携わった実績を持つ。</p> |

WEBからもお申し込みいただけます!

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。
セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/049826>

経営者様向け企画
開催日時 2019年**8月26日** (月)
 東京会場 12:30~16:30 [受付 12:00~]

集客不足の改善と内定辞退防止の**新法則!!**

0人で失敗した地方の会社が翌年内定承諾10名に成功!

新卒採用 大成功!

V字回復



成功ストーリーを一挙公開!



- このような方々に知っていただきたい情報です
- これまでの新卒採用の成功手法が大きく変わっていることを知らない
 - 就活ルール崩壊後の採用戦略にまだ対応していない
 - 自社の採用戦略が最新・最高の戦略だと思っている

主催 **Funai Soken** 明日のグレートカンパニーを創る
 新卒採用V字回復セミナー お問い合わせNo. S049826
 株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル TEL 0120-964-000 平日 9:30~17:30 FAX 0120-964-111 24時間対応
 お申込みに関するお問合せ: 小寺 内容に関するお問合せ: 今川

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **049826**

就活ルール崩壊後の売り手市場・通年採用時代を地方中小企業が勝ち抜く

前年度採用実績ゼロの住宅会社でも10名採用を達成する採用戦略を完全公開

もしかして、まだこんな“成果の出ない”採用活動していませんか？

- できるだけ選考期間を短く、早く内定を出すようにしている
- ナビサイトと合同企業説明会以外に学生と会う機会がない
- 来て欲しいと思った学生には必ず内定を出している
- 内定出しの時期と出し方にノウハウがあることを知らない
- 内定者のフォローは食事をメインにしている
- 内定辞退者は読めない、最終的に入社してくれる人数は未定だ

もっと優秀な学生を、もっと確実に採用している企業はやっている！

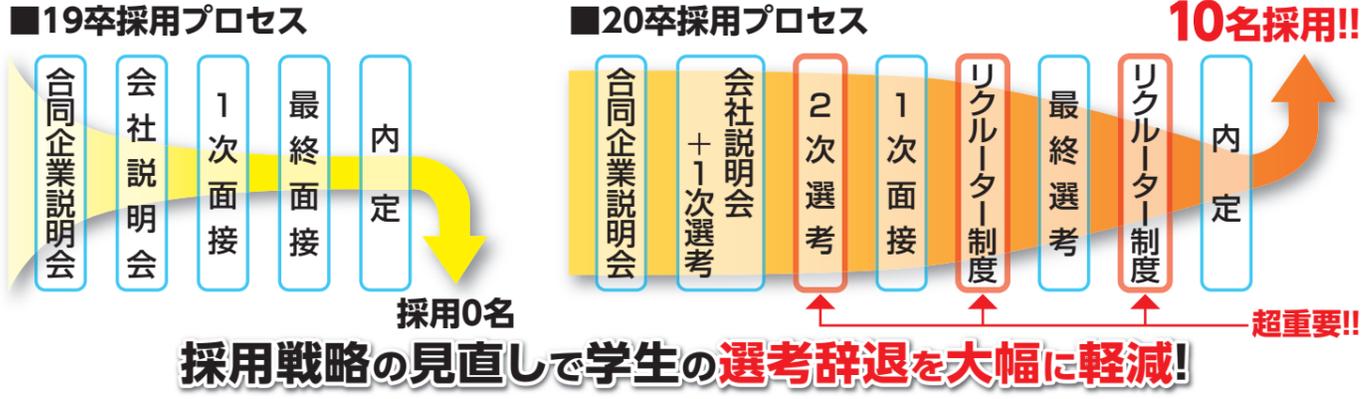
新卒ダイレクトリクルーティング
×
企業の魅力を高める育成型採用
不可欠!

採用成功のカギとなる最新の採用戦略！

新卒採用の新時流！新卒ダイレクトリクルーティングとは？

- 【ポイント①】マイナビ・リクナビに次ぐ第3の媒体のため、学生の登録も多く、新時流のため競合企業が少ない！
- 【ポイント②】志望業界や職種、勤務地など詳細に学生を検索できるため、企業とマッチング度が高い学生とピンポイントで出会う！
- 【ポイント③】合説やナビサイトといった企業が選ばれる採用活動から学生が提示している自己PRなどの情報を元に選ぶ採用活動へと変わっている

学生を惹きつけ企業の魅力を高める育成型採用とは？



最新採用戦略への切り替えで、採用人数をV字回復させた事例企業！

特別ゲスト企業 K O Y O 興陽商事有限会社



■ 興陽商事有限会社のご紹介

愛媛県四国中央市川之江町に本社を構える創業46年の住宅会社である。2018年から新卒採用を本格的に強化し、2020卒は10名の内定者を予定している。2019年5月の松山支店出店に合わせて2020年4月より7名を迎え入れ、本社(川之江町)にも3名を採用を予定。採用目標10名に対してエントリーは180名を超え、1.8倍の採用倍率となった。

今回のセミナーで公開する 最新ノウハウとポイント

前年度エントリー数を133%アップさせるための最新集客手法

- POINT 1 合説イベントで集客最大化させるポイントは学生への声掛けと回転数！
- POINT 2 新卒採用の時流は合説イベントではなく学生と直接会う新媒体！
- POINT 3 学生と直接会う新媒体成功の秘訣は徹底的な個別対応！



学生と直接会う新媒体を徹底攻略できるマニュアルを公開

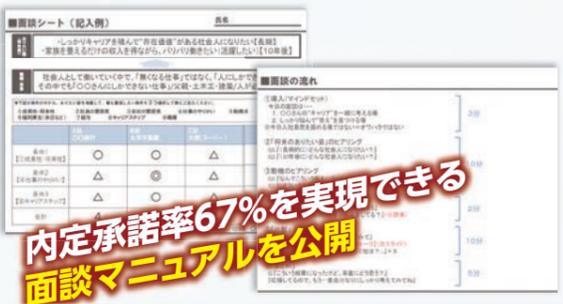
20名以上から内定者を選べる！働く姿をイメージさせる選考の仕組み

- POINT 1 会社説明会は採用担当者任せにせず社長自らが最前線で学生を魅了する！
- POINT 2 学生を満足させるには会社・仕事・社員理解が深まる選考デザインが必須！
- POINT 3 入社意欲を高めるためには内定までに7回以上学生と接触する！



内定承諾率67%獲得する内定者に寄り添ったフォローノウハウ

- POINT 1 最終面接前までに競合状況を把握し志望度を高めた上で面接に臨む！
- POINT 2 入社の決め手は自身の成長！入社後のキャリアを共に真剣に考える
- POINT 3 内定後の辞退を防ぐためには最低月1回のオフライン接触と隔週1回のオンライン接触



内定承諾率67%を実現できる 面接マニュアルを公開

日時・会場

東京会場
 2019年 **8月26日(月)**
 (株)船井総合研究所 東京本社
 〒100-0005
 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階
 JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

開催時間 開始 **12:30** ▶ **16:30** (受付12:00より) 終了

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。
 また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしませんので、ご了承ください。

受講料

一般企業 税抜 **30,000円** (税込**32,400円**) / 一名様 **会員企業** 税抜 **24,000円** (税込**25,920円**) / 一名様
 ※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。
 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
 ●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
 受講票はWEB上でご確認いただけます。
FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
 お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785374 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
 お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る **株式会社 船井総合研究所**
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) **FAX 0120-964-111** (24時間対応)
 ●申込みに関するお問合せ:小寺 ●内容に関するお問合せ:今川

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. **S049826** 担当 **小寺 宛**

新卒採用V字回復セミナー **FAX:0120-964-111**

| フリガナ | 業種 | フリガナ | 役職 | 年齢 | | |
|--------|------|----------------|---------|------|----|----|
| 会社名 | | 代表者名 | | | | |
| 会社住所 | | フリガナ ご連絡担当者 | 役職 | | | |
| TEL | () | E-mail | @ | | | |
| FAX | () | HP | http:// | | | |
| ご参加者氏名 | フリガナ | 役職 | 年齢 | フリガナ | 役職 | 年齢 |
| | フリガナ | 役職 | 年齢 | フリガナ | 役職 | 年齢 |
| | フリガナ | 役職 | 年齢 | フリガナ | 役職 | 年齢 |

今、このお申し込み用紙を手に入れている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。
 そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか?下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかにをお付けください。)

セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
 セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があればをお付けください。

FUNAIメンバーズPlus その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】
 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。
 【個人情報に関するお問い合わせ】
 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



お申込みはこちらから

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されたいときは、を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません**